

刷脸支付真的只是新的支付工具吗？

产品名称	刷脸支付真的只是新的支付工具吗？
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微信号:v935861714 手机号码:15705984209 联系人:张经理
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

支付宝的蜻蜓，微信的青蛙，银联的蓝鲸，在移动支付巨头的推进下，刷脸支付迅猛发展，热度直线飙升，巨大的市场红利吸引了创业者的目光，刷脸支付代理成为了创业者们心中的风口行业。

正因刷脸支付行业的火爆，涌现了一批又一批的刷脸支付代理们，许多人再加入刷脸支付代理后事业风生水起，也有人平平无奇，这让许多想加入刷脸支付代理行业的创业者们陷入两难，看好刷脸支付，想要趁此机会成为刷脸支付代理发展新一轮事业，但是又害怕刷脸支付的繁荣会不会只是昙花一现，又或者，害怕会没有起色。纠结的他们，该何去何从？刷脸支付代理利润如何？究竟值不值得创业者们放手一搏？

刷脸支付

那么，刷脸支付真的只是新的支付工具吗？

当然，这不仅仅是一种支付工具。可以肯定的是，他们没看到刷脸支付与以往的支付方式相比所具有的优势，比如降低了人工收银的成本，提高了收银的效率。当然这些优势对于中小商家来说还并不太紧迫。

那么他们迫切想解决什么呢？毫无疑问，客流量的增加，随着越来越多的消费者转向网络购物，传统的零售、百货逐渐减少了客源，如何通过刷脸支付来改变这种令人沮丧的经营局面，增加客流量是商家亟待解决的问题。

许多商人之所以进入了误区，是因为他们只看到刷脸支付的表面意义。刷脸支付不仅是一种支付工具，而且可以帮助商家实现数字化转型，成为解决客流问题的“强效药”。

活动广告营销

过去，商家的各种促销活动为了增加收入，完成业绩，不仅需要耗费大量的人力物力，而且效果也不尽如人意。

刷脸支付推出后，商家可以在店内的刷脸设备上进行打折促销。消费者在付款时，很容易被界面上的优惠信息（支持图片和视频）吸引，不出店就可以复购。

数据化营销|在这个大数据时代，每个人的脸都是数据，商家可以通过后台数据，分析消费者的消费习惯，并针对他们的消费喜好，制定营销计划，实现更高的营销转化率。以餐厅为例，餐厅运营者可以通过后台数据分析餐厅近期的畅销菜品和冷门菜品，对菜品进行调整。

刷脸即会员|商家都希望客户能成为店内的会员，这意味着把客户和店铺绑定关系了，比其他自然客复购的机会更大。超市收银员每天说得多的两句话就是“有会员卡吗？”“要袋子吗？”，很多消费者虽然没有会员卡，但因为急于离开也会放弃开通会员。有了刷脸支付以后，客户在支付，界面上一键领取会员卡，享受到会员福利。这样，不用收银员一一询问，消费者自主就能成为会员。