

加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店 掌握线下管理方式 轻松经营

产品名称	加盟耐克阿迪达斯运动多品牌折扣店 掌握线下管理方式 轻松经营
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

对于耐克阿迪达斯品牌折扣店，管理上并不复杂，有几项重要的管理是企业经营者必须要做好的

1. 对财务的管理。国内即将进入无现金社会，智能手机和数字网络支持了支付方式的变化。人们出门只带手机，消费支付都用支付宝和微信支付。但我们已经看到了数字钱包的雏形，因此，国内目前推出了数字货币的概念，并在测试应用当中。因此，第三方支付已经被纳入企业财务管理体系当中。结合传统现金结算方式。这需要企业经营者不仅提供完善，安全的财务收支工具，还要求收银员管理好现金。定期检查店铺的财务状况，出现问题及时调整，并对店员进行培训指导。

2. 对人员的管理。其实管理，就是指员工。顾客和供应商或其他合作的企业或个人，不属于对人的管理范畴。对自己的员工管理应该遵循“以德服人”，专业的人做专业的事，对员工起码的尊重是必要的，但也要有一定的要求和标准。再小的企业也要做好这些，哪怕只有一个员工。

3. 对产品的管理。产品管理对于耐克，阿迪达斯折扣店来说是至关重要的一环。补货，配货，选品，货品上架，下架，仓库管理，物流等等，既要保证流畅，也要保证质量和效率。货品流转速度和效率直接影响店铺的销售业绩，而且还需要配合财务做好这项工作。虽然出现错误在所难免，但我们需要尽量保证执行效率，减少出错率。

4. 对数据的管理。我们认为：以前实体店运营效率差，主要缺乏对数据的认识。店内一切都可以数据化，当然，有些必要，有些没必要。但对于下单率，进货量，出货量，支付比例，现金流等等一些必要的基础数据还是要跟踪分析的。这些数据对改善店铺的效率极为重要，是重要的参考指标。

由此可以看出，

管理好对于任何行业都是有益的

，随着国内零售业的全面的对外开放，[阿迪达斯耐克折扣店加盟](#)

也可以有更好的发展。奥莱体育以灵活、丰富的业务形态及通路形式，整合市场资源，搭建0门槛开店模式，提供店铺装修设计、广告素材、活动方案、ERP收银系统、店铺运营支持等一站式开店服务，开启全新运动品牌折扣店加盟新模式。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。