

广州米菲微商管理系统开发案例

产品名称	广州米菲微商管理系统开发案例
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	1.00/1
规格参数	路诗:米菲微商管理系统 开发软件:米菲云仓 电话微信:15918648642
公司地址	广州市天河区棠东毓南路11号
联系电话	15918648642

产品详情

米菲微商管理系统、米菲微商模式开发、微商下单系统、微商电力室模式、米菲云仓系统开发找路诗159-1864-8642可微可电

微商不需要从朋友圈过度，因为微商本就是社群。一般社群有如下的划分：拥有一个领袖、拥有一个圈子形成纽带、志同道合聚在一起。

同时微商也是多层的社群模式，但是每一个都是相对独立的。品牌商和代理商为一层社群关系，很多微商也是因为认可这个团队的创始人或者认可这个品牌才加入团队。这些品牌的创始人就是社群的，他们所说的言论都会被社群接纳和传播。这一点在一些以创始人为代言人的团队里体现得尤为明显，很多团队的周期只有三个月左右，但是只要他们的名声不毁，就可以花两个月的时间重新建一个团队。

米菲微商管理系统模式详解

1.角色：

.总代门槛：首批30件（2160盒）单价20元/盒，升级条件：累计推荐5个总代，补齐与总代的差额

.省代门槛：首批360盒单价25元/盒，升级条件：累计推荐3个省代，补齐与省代的差额

.市代门槛：首批72盒单价31元/盒，升级条件：累计推荐3个市代，补齐与市代的差额

.区代门槛：首批20盒单价38元/盒，升级条件：累计推荐3个区代，补齐与区代的差额

.特约门槛：首批4盒单价60元/盒

2.同级推荐奖励：

总代5%、省代9%、市代8%、区代7%

3.米菲微商管理系统跨级推荐奖：

省代推荐总代奖1000元

市代推奖总代奖1000元，推荐省代奖600元

区代推荐总代奖1000元，推荐省代奖600元，推荐市代奖150元

米菲微商管理系统米菲推荐

我们代理政策规定下级不能推荐上级，比如米妃不能推荐米王做自己代理，米小主不能推荐米妃和米王，米粉不能推荐米小主米妃和米王。那如果有人找你做比你高的级别怎么办呢？

有两个方法:

1..合算也.推荐的操作就是自己升级，利润奖金都自己拿，如果是米王还享受业绩返点；

2.推荐给自己的上级，比如你是米妃，有人找你做米王，你不愿意升级的情况下，推荐给你的上家米王，推荐奖金和上家商量怎么分，五五分还是怎么样，这个不属于返还推荐奖金的违规行为。

米菲微商管理系统同级别可以招同级别，即使不升级，推荐奖金还是属于你的，你有每包5元的推荐奖金，只是货从你上家出，差价利润上家赚。比如你是米妃，有人找你做米妃你不升级，你一样可以给她邀请码注册成你的下属团队，但是货从你的上家米王出。因为米妃货从米王出的，所以按道理米妃招的米妃的试用装应该是米王给。

这里还涉及到两个点：，如果你是米妃，你招的米妃后面升级成米王，推荐奖励800和每包提成依然是你的，但是每包的推荐奖金变成2元每包，这个要注意哦！（为什么是800不是1000，因为之前米妃已经奖励过200了）第二，如果你升级成米王，那么你招的那个米王.后还是归你，业绩还是算你名下。

不管是在中国，还是在全球，健康产业是个越来越热门的产业，随着社会发展和人们生活水平的普遍提高，以及人类生活方式和环境的改变，人们越来越注重健康养护，健康产品的总需求也急剧增加，吸引着众多的商家投资其中