深圳DY代运营公司如何才能拍出带货力好的DY短视频

产品名称	深圳DY代运营公司 如何才能拍出带货力好的DY短视频
公司名称	深圳市云端共赢文化传媒有限公司
价格	.00/个
规格参数	抖音代运营:抖音直播带货 短视频代运营:短视频直播带货 深圳:民治
公司地址	深圳市龙华新区民治大道优城商务大厦
联系电话	暂 无

产品详情

如何才能拍出带货力好的DY短视频? 随着短视频风口的袭来,几乎全民参与了短视频,这意味着有流量的地方就有商业。DY短视频作为日活跃用户超3.2亿的极大流量池,由于用户数极大,因而会受到很多广告商家的关注。 短视频类型有很多,以DY短视频带货最具特色,显然拍出带货的DY短视频是尤为重要的,大多用户是先对你的视頻內容感兴趣了,才会对你的产品感兴趣。 既然这样怎么才能拍出好的带货短视频呢? 抓住四点要求:1、产品本身(产品的性能和核心卖点)2、模特要求(模特的样貌和表现力)3、视频结构(黄金6秒原则和时长)4、拍摄方法论(怎么拍摄产品视频)1、产品本身,包括产品的性能和本身的核心卖点一般绝大多数人刷DY短视频全是为了释放压力游戏娱乐,因此你的商品产品卖点不可以太多,数量最多不可以超过3个,关键是要把吸引顾客的产品卖点拍出来,让商品的特性更加清晰了。 2、模特要求,模特的样貌和表达能力 女模特并不一定都要是网络红人,只需要依据不同女模特的主要表现能力,把产品自身的特性主要表现出来。 3、视频结构"黄金6秒原则"——99%的客户在6秒前就划过了。 什么叫黄金6秒,在前6秒内如果你的视頻没有吸引住客户眼球,就不太可能让客户产生点赞、评论、转发、甚至选购商品的行为。因此需要从视頻的封面、标题、音乐背景与内容的相符合度一瞬间抓住客户的心理。 4、拍摄方法论广告就是广告,不是电视剧、电影。视频要出现模特展示产品、故事剧情等信息,如果模特不可控、剧情不连贯、没突出产品特性,都会影响卖货效果。