

# 史上艰难就业季

## 年轻人创业，选择耐克阿迪达斯折扣店加盟项目的理由

产品名称	史上艰难就业季 年轻人创业，选择耐克阿迪达斯折扣店加盟项目的理由
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

## 产品详情

现在实体零售行业创业，选对项目很重要。如果你一开始就选择一个比较有高难度的创业项目，而且你还没有任何实体零售经验，那失败的可能性很大，这往往还不是你努不努力的问题，而是在某些情况下，选择要比努力重要得多。

实体零售行业是一个大市场，所包括的具体项目很多，正所谓，“背靠大树好乘凉”，不是所有的品牌加盟店都值得去做，有些小品牌连锁店消费者听都没听过，即使你的商品质量更好，消费者也不信任，这是很大的问题。大多数消费者在购物时，表现的比以前谨慎得多，他们更加愿意选择相信那些耳熟能详的大品牌，虽然可能花费多一些，但可以减少风险成本。

### 品牌影响力

耐克，阿迪达斯作为国际大品牌，在多年的市场拓展与技术升级的推动下，占领了运动消费市场的大部分份额，而参与这两个品牌的所有合作方都是受益者，甚至耐克阿迪的假货生产者都赚得盆满钵满，这就是品牌的影响力。而这也是吸引投资者开设品牌折扣店的核心原因，他们很清楚，消费者都是奔着品牌而来。当然，除了品牌认知度，耐克阿迪达斯折扣店项目还有另外四个值得投资的理由。

### 价格优势

有钱的消费者不考虑价格，只看质量和品牌价值，但必定这是少数。耐克阿迪正价商品吓退了很多消费者，不是他们不喜欢，而是在选购之前，还要看一看自己的钱包。但品牌折扣店的诞生让很多消费者重燃对品牌的热情，他们愿意等上几个月，当价格下来的时候再对自己喜欢的商品出手，这就是为什么会有越来越多的消费者喜欢逛品牌折扣店而不是专卖店的主要原因。

## 竞争壁垒

一个项目，谁都能做，那干脆就别理。门槛低的结果就是大家同时打价格战，这是较恶劣的商业竞争方式，消费者也未必是受益者，因为一旦大打价格这张牌，就意味着大家的利润空间都下来了，为了保证基本的利润需求，只能降低商品质量和服务水平，而消费者作为零售终端也是受害者。

耐克阿迪达斯折扣店项目可以说还是有很高的竞争壁垒的。首先就是正品货源难找，现在假货平台很多，一不留神就上当受骗。因此，找到一家稳定的，正规的耐克阿迪达斯双品牌货源供应链并不容易，另一个就是开店资质手续，某些投资者可能从某些渠道弄到正品商品，但不稳定，而且还不提供开店授权手续，这样开店是很容易出问题的。

## 市场潜力

现在各大品牌都在讲渠道下沉到三四五线城市，说明这里有着更为广阔的发展空间。但如果某个品牌没有足够的知名度，向三四五线城市拓展是徒劳的，而耐克、阿迪达斯则不同，他们有着更加广泛的消费者基数，年轻跨越层次也很大，即使到了三四五线城市也很容易被消费者接受和认可。

## 市场拓展

正是基于品牌效应，才会吸引消费者到品牌折扣店光顾，而互联网市场拓展也是基本品牌的影响力，虽然无法以网店的形势提供线上销售，但可以利用短视频，直播，社群来做，而且可推广素材很多，容易形成口碑营销和裂变玩法。总之，都是沾了品牌的光。

### 【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

### 【加盟优势】

#### 1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

#### 2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

### 3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

### 4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

### 【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

### 【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10

、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。