

微商起盘软件（网红品牌起盘项目）

产品名称	微商起盘软件（网红品牌起盘项目）
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	1.00/件
规格参数	微商起盘软件:指导网红品牌孵化
公司地址	广州市天河区棠东毓南路11号
联系电话	15918648642

产品详情

微商起盘软件开发详询可微或电，微商起盘管理制度，微商起盘营销系统（悦丹系统开发）。主要是以策略+操作+运营+业务优化升级为核心的四维孵化模式，依据企业实际需求，为企业提供不同侧重的孵化指导，解决项目起盘、运营维护、推广获客、项目裂变、终端动销所面临的各类问题。

“顶层设计”是运用系统论的方法,从全局的角度,对某项任务或者某个项目的各方面、各层次、各要素统筹规划,集中资源,快捷地实现目标。“顶层设计”对于大多领域而言都显得举足轻重。对于微商而言“顶层设计”更是关乎品牌及项目发展的核心命脉。

“微商顶层设计”是什么呢?我想未从事过微商行业的人来说,这是一个陌生的词汇,甚至很多从事微商代理的人来说也比较生疏,而它有个微商领域广为人知的名称“价格政策”。一个好的微商顶层设计能让微商品牌顺利起盘,更能够助力品牌及项目长期、稳定的发展,那么如何能做一个适合品牌发展的“微商顶层设计”呢

制度设计的核心规律是：顺应人性

其次，制度设计的基本原则是简单！给所有代理讲清制度，让代理都会算账，知道投入多少能赚回多少。让代理看过你的制度，就有赚钱的热情和升级的动力！

当了解了项目情况后,我们就能从4个点进行微商顶层设计了。

1、微商起盘软件之代理层级设定

微商的层级设定将直接影响代理裂变的数量。假设一个1000人的代理团队,按照一个人平均裂变5个代理算的话,品牌只设置2层代理,那么意味着品牌方需要招募40顶层代理才可能发展1000人的代理团队;那么如果品牌设置5层代理,那么品牌方招募2个顶层代理就将发展1250人的代理团队了。那么代理层级是越多越好吗?并不是这样的,主要还是根据产品所在行业,以及利润空间和裂变的预期倍数。

2、微商起盘软件之代理头衔的设置

我们在传统行业会看到CEO、董事长、大区经理、城市经理等,这就是头衔,然而头衔有什么作用呢?对于陌生或初识客户而言头衔就显得尤为重要,头衔将建立良好的客户信赖,从而更好的发展代理或者出货。而微商的代理层级怎么设定呢?早期微商代理头衔基本是延续传统行业设定,但传统头衔已经有固有印象容易拿之与传统行业比较。微商作为互联网的经济形态,其头衔可以在传统的基础商衍生如特约、联创、VIP等诸多头衔。

3、微商起盘软件之层级内容设置

内容设置包括拿货价、代理门槛、保证金、补货门槛,这些内容的设定就要根据产品、成本、层级、利润以及项目资源而定,就拿代理门槛来说吧,通常低级别的门槛设定一般为代理价的3~5倍,因为低级别代理通常是用转销,所以门槛不宜定太高,每层的层级也是3~5被为佳,便于代理升级,当然也有例外,有的产品特点就将决定起点门槛不同,有的品牌因为品牌方资源情况不同,也将影响层级内容设定。所以层级内容设定主要受到项目情况的影响,不可一味套他人的设置。

4、微商起盘软件之奖励机制设定

微商的奖励机制主要分为两种,1、推荐奖,就是推荐同级别代理或高层别代理所获得的奖励,奖励通常由受益的层级进行给予。2、达标奖励,出货达到一定金额将获得制定奖励,通常奖励由开展活动的上级给予。当然还有旅游、豪车、明星见面奖励也大同小异,主要根据利润空间来设定奖励,奖励机制对于各层级而言都是尤为重要的,也是推动代理出货和升级的重要内容。

看完以上四点,你是否对顶层设计有了一定的了解呢?了解这四点只是基础,没有一个模式和方法是固定的,市场不断在变化,人也不断在变化,那么模式也应该随之变化。微商的顶层设计也是要根据但是的市场环境、产品特性等等情况进行合理的设计,这样才能让顶层设计成为微商品牌发展的核心利器,助力微商品牌长远的发展。