

兔狐模式+直播系统开发

产品名称	兔狐模式+直播系统开发
公司名称	广联网络（广东）有限公司
价格	.00/个
规格参数	兔狐直播:软件APP 兔狐直播:平台商城 兔狐直播:定制开发
公司地址	广州市天河区吉邦科技园
联系电话	19867371424 19867371424

产品详情

兔狐系统软件开发，兔狐模式制度开发，兔狐APP开发，兔狐商城开发。

直播卖货是当下颇受企业商家青睐的一种营销方式，直播卖货小程序商城开发，通过创建直播内容、关联商品/营销活动、分享直播小程序，然后就能边播边卖了。后续所有的订单、数据、客户、活动都能在微商城后台统一管理，非常方便。

一、兔狐系统开发，排队返利平台有三种身份角色：商家、消费者和代理二、兔狐系统开发，排队返现市场代表模式：排队返利模式系统流程举例：以20返1为例，比如你在联盟商家那里消费了100元，排在第1位，按照约定，当消费人数达到20个人的时候，就可以返还你那100元。如果你消费顺序排在第10位，那么按照约定，当消费人数达到200个人的时候，就可以返还你那100元。排队返利平台的盈利模式之一就是抽水。比如原价100元，商家拿走8成，剩下2成拿来分配。其中一部分拿来返给消费者，一部分是自己的佣金。其他的盈利模式还包括代理商招募保证金、入门费，就不详说了。三、兔狐系统开发，排队返利模式规则：1、平台招收一个代理，代理招商家入驻到平台，每个商家都有自己专属的商家收款二维码2、假如商家设定的让利比例是20%，代理返佣比例是20%，顾客在该商家的门店消费100元3、商家会直接收到80元，其中20%即20元留在平台作为消费鼓励金，这笔鼓励奖里面的20%即4元返给代理，剩下16元进入排队返利奖金池4、第二个消费者消费100，同样的20元作为鼓励金，16元进入排队返利奖金池，等到第7个消费者消费完，排队返利奖金池就超过100元了，平台将这100元奖励给其中1个消费者。

搭建直播分销商城系统开发平台，用户边观看直播边购物，直播同时展示主播推荐商品，实时交流互动，有效提高销售转化。直播卖货小程序商城开发与原有的微商城无缝对接，轻松完成商城全面直播升级，带给用户更加生动形象的购物体验。直播卖货小程序商城让用户通过平台成为一个自媒体人，可以获得自己的粉丝用户量，从而从中间获得相对应的利润。比如网红主播开设多个房间，不同代理商邀请用户进入各自管理的房间，根据利润值分成(主播直播互动的时候，向粉丝推荐产品；粉丝购买产品，代理商和主播都能获得提成。)