

共享陪护床项目报告的合作模式

产品名称	共享陪护床项目报告的合作模式
公司名称	安徽舒伴互联网科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	品牌:舒伴 产地:河北、安徽
公司地址	安徽省芜湖市鸠江区官陡街道瑞祥路88号皖江财富广场A2座1004室
联系电话	400-6202-888 15503183999

产品详情

柜体式共享陪护床相较于传统陪护设备有极大优势，首先，共享式陪护床体积较小，且将物品收纳和陪护床集合为一体，不仅节省了空间，在视觉上具有美观度，并且不占用公共过道，医护人员查房，诊疗时也不会受到影响，医院的管理，患者及家属的舒适度，医护人员的日常工作三方面都有益。

目前市场上多数共享陪护床从设计开始就紧贴用户需求，会根据病房空间，色调，患者使用习惯，设计床体外观，综合考虑放置区域，寻找相对适合的产品设计，最大程度的利用空间，提高管理效率，使用户、陪护者、医疗机构等等多方面受益。

共享陪护床，我们立足于不仅仅是提供陪护用具，更是有限的资源最大程度的利用，发挥最大价值，见微知著，他以有限的资源获取最大的使用价值，当共享逐渐以各种日常用品的方融入我们日常生活，我们好像越来越一刻也离不开它，他变得与我们越来越紧密相关，这种关于对生活的持续投入，也让共享经济拥有了与生活相关的联系性。共享单车、共享汽车、共享雨伞、共享充电宝，甚至是共享休息室等等一系列我们熟悉又陌生的名词不断出现的时候，我们怀抱着新奇，夹杂着勇于尝试的心，不断尝试，不断推动一个新兴产业的出现，这是这个时代的象征，时一种避让的发展趋势。

共享陪护床作为新一代的陪护设备，和陪护家属，医疗陪护人员一起主动打造一个健康、有序的医院陪护环境，助力智慧医院建设和互联网+医疗建设。

舒伴共享陪护床于整个共享陪护行业都致力于打造一个良好健康的医疗环境，为舒适便民的医疗陪护贡献一份绵薄之力，我们与时俱进，充分考虑客户需求，打造万物互联的互联网+医疗平台。

盈利模式一直是共享产品的需要关注的问题，共享陪护床不仅需要生产硬件，还需要小程序系统平台上的开发，共享陪护床除了传统的租金外，还有没有其他的盈利方式呢？

1、租金

正常运营收入，基本上可覆盖日常支出。15-20元/次的使用费看起来很便宜，但其实如果铺设到一家医院里面，短时间内就会积累大量的订单。例如：投入1000台*50%(日使用率)*20元*365天=一年盈利365万，盈利相当可观。

2、广告增值服务

设备和手机移动端平台广告是大多共享平台的软性收入，其中包括小程序上加入的商城功能，页面广告，还包括接入微信公众平台，集聚粉丝效应，打造微信多元化平台，进而实现更宽泛的广告商业对接。

3、大健康平台对接

共享陪护床和病人的健康问题息息相关，病患家属及陪护人员在生活中有需要，也可以和平台产生了除陪护功能以外的联系，比如远程问诊，健康知识查询，商品等，这也是打造大健康综合平台的前提条件。可以连接医院，病人日常养护、日常工具、保健用品、母婴用品等商业，进行联合。

共享陪护床正赶上现在共享经济的热度，把物联网租赁融合到共享陪护床的产品中。在如此众多的医院，舒伴共享陪护床解决了医患陪护难的需求，在任何一家医院来讲都具有需求性。

从医院床位、紧张空间不便性的实际情况来看，共享陪护床确实具备广阔的前景条件，现在已经在医院中开始使用了，群众反映效果良好，可以预见，不久之后它将会在全国各大医院得到进一步铺设。