

现在做抖音，还有你的一席容身之地吗？

产品名称	现在做抖音，还有你的一席容身之地吗？
公司名称	杭州环瑾贸易有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市建德市洋溪街道朝阳路239号逸龙文创园B503-178号（洋溪试点）（注册地址）
联系电话	15602466480

产品详情

如何应对抖音的改变？2019年6月，有消息称抖音和淘宝达成了一个70亿的年度框架的合作协议。但是随后官方的答复是双方一直有合作，如果该合作协议属实，那么如今已经到期。期满后，可以观察到，抖音逐渐开始形成自己的内环，仔细留意会发现，有很多行业类目进入抖音的要求越来越高。虽然不知道抖音和淘宝是否还继续存在合作。但有一点是可以肯定的，在电商直播领域加码的抖音，一定会加速建设自己的电商体系和供应链。如今，抖音星图平台已经开始内测电商直播任务接单。超级带货榜还了解到，抖音电商部门也开始在搭建自己的数据平台，重点以精选联盟的销售数据为主，暂时不会检测第三方平台在抖音上的交易数据。现在，商家开通抖音小店成了一个趋势。

目前抖音小店的入驻虽然是0粉丝门槛，但直播带货的前提依旧是粉丝经济。对于想通过电商直播促成交易的品牌方、商家而言，还要考虑清楚抖音的内容生态和直播电商玩法，以及产品与用户属性是否匹配。同时，抖音小店目前还是需要交纳一定的保证金。抖音账号和小店的人工运营，也依旧是一笔新的开支。总而言之，商家不必过于忧虑。抖音、快手自建电商是趋势，商家要做的更多的是关注生态的变化和新玩法，不过过于担心商品链接的问题。

抖音开店人群首先大家要分析一下抖音的人群定位，虽然我们不知道大到高龄老太太，小到3岁孩童都喜欢玩，但是中坚力量还是90后，这类人群希望能够紧跟时尚潮流、新的内容以及娱乐精神，要是抖音开店不是这类人的话，而且不太会玩抖音的奶奶辈，那就不适合开抖音店了。提高转化率抖音视频在描述的时候不能简单明了，而是需要带有比较神秘而有悬念的方式，主要是让人产生好奇心。这样才能够激起用户想要点击的心理。另外也可以蹭热度或有争议，这样才能够火爆。

抖音小店是抖音自己的电商平台，商家开通小店就是开通自己的电商门店，既然是电商

门店就要有营销手段那么如何在抖音小店里卖出自己的货品？第一种就是抖音自身的竞价广告，这种模式简单直接，按流量付费，每1000展现40元。不过非常终成效就见仁见智了。第二种就是找达人带货了，以直播和短视频的形式。抖音上不乏有具备流量的达人，找达人合作用达人的流量为自己的产品引流。当下达人带货十分火爆，也是十分不错的选择，值得商家尝试。

我们的地址：西湖区西湖广告大厦联系手机：15602466480 期待您的咨询