

加盟阿迪耐克折扣店的具体特点优势 足够资源运营 降低实体业的经营成本

| | |
|------|--|
| 产品名称 | 加盟阿迪耐克折扣店的具体特点优势 足够资源运营 降低实体业的经营成本 |
| 公司名称 | 三河奥莱体育用品有限公司 |
| 价格 | .00/个 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址） |
| 联系电话 | 15901431311 |

产品详情

耐克阿迪达斯现还是正处于初期阶段。品牌折扣店有着较好的竞争壁垒，这些优势使参与者能够与同行竞争，甚至敢于挑战电商在价格方面的优势。下面我们就梳理一下，耐克阿迪折扣店的特点所在。

1，货源的稀缺性。现在市场上，耐克阿迪达斯产品还是良莠不齐的。虽然我们没有办法给出具体层次的数字，但没有任何经验的消费者，在当前市场上选购到不好产品的可能性很大。即使很多人或者在这个行业有多年经验的，也是防不胜防。而正是基于货源的稀缺性，才会导致拥有货源优势的人们抢先占领了市场，而得以有机会发展。2，资质难以获得。经常有这两个问题被很多人提出，一，我有货源，不加盟，可以开设实体品牌折扣店吗？二，我想在天猫或京东上做耐克阿迪折扣店，可以么？其实这两个问题都涉及一个基础核心的主题，那就是开店资质手续问题。没有授权的许可就不能开店，不管是线上还是线下，这是基本的加盟常识。品牌折扣店大多是以线下实体店形式存在的，像天猫和京东这样的大型电商平台对品牌入驻要求都是专卖店形式，品牌为了保护线上市场，几乎没有留给品牌折扣店在线上电商的空间。因此，对于线下品牌折扣店来说，来自线上电商的主要竞争对手就是品牌直营的专卖店，然而折扣店与专卖店在货品和价格方面存在很大差异，互补大于竞争，这对于线下品牌折扣店来说，也是一种市场保护，从而提高了竞争力。3，三四线城市的机会。

折扣模式在国内发展不久，一二线城市有大量的实体店，然而很多三四五线城市还处于蓝海状态。因此，做下沉渠道要比在大城市与专卖店PK的生存空间要高一点。而且，在三四五线城市开品牌折扣店将有很大的开店成本优势，一个小县城，不需要多少就可以做起来了，无需太多导购员，自己一个人都可以干。可以说，耐克阿迪折扣店并不是一个很耗费资本的实体创业项目。而且基于品牌效应，在货品上将有很大的空间，人自行制定售价更加灵活，可以更加容易留住顾客，提高回头率。总的来说对于任何做实体店的，无论是吃穿住行，想要越来越好，除了要客源，还要懂得如何提高消费者兴趣，提高转化率。以上就是小编给大家介绍的阿迪耐克折扣店加盟的具体特点。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

奥莱体育折扣店，整合市场资源，搭建“0”门槛开店模式，免费店铺装修设计、广告素材、活动方案、ERP收银系统、店铺运营、提供一站式开店服务，总部会为加盟商提供360度全方位的加盟支持，以及全程保姆式的贴心扶持，为品牌消减库存以及惠及中低消费者。