

抖音创业项目有哪些?如何利用抖音创业赚钱

产品名称	抖音创业项目有哪些?如何利用抖音创业赚钱
公司名称	广西南宁飞畅网络科技有限公司
价格	29800.00/个
规格参数	
公司地址	南宁市高新区高新大道东段2号生产研发楼申能达科技孵化园A座801房
联系电话	13675868764

产品详情

抖音作为时下最火的短视频平台之一，在年轻人当中倍受欢迎，在玩抖音的过程中一些人就发现了商机，通过抖音获得了一定的收入，那么抖音平台上都有哪些创业项目呢?如何利用抖音创业赚钱呢?

1、接广告，为品牌定制内容输出

抖音达人接广告或者说为品牌定制内容，是抖音目前最主要的变现方式。一个粉丝2-6分钱，也有的一条视频数十万。一般是通过软广植入等巧妙的方式进行品牌合作营销。目前内容垂直账号最容易变现，比如美妆、测评类账号，基本上这类号有10万+的粉丝就开始有广告收入。

不过这里的粉丝指的是纯抖音站内粉丝，不包括头条号、火山小视频等其他头条系产品自带的粉丝。目前明确的价格体系还不成熟，但越垂直的账号，价值越高，价格越高。广告或许并不是适合大众口味的东西，但这是抖音经济生态发展的必然产物。

2、品牌入驻抖音

当然，也有不少品牌干脆自己入驻抖音，培养自己品牌的抖音号，将其作为重要的分发渠道。比如小米手机和支付宝等。

品牌抖音号的发展，抖音上的粉丝，流量本就是品牌影响力的额外拓展。

3、主页为个人号 / 公众号引流，导流其他平台，抖音之外获利

无心插柳延伸出爆款，或从细节发现商机，有些抖音号虽然不能在抖音上挣到钱，但却在抖音之外获利。比如有些垂直行业的抖音号通过在视频评论中植入自己的微信号，为微商产品导流，或者主页为个人微信、微信公众号平台账号导粉

但随着抖音的发展，平台对于向其它平台引流的行为也管控愈发严厉，这是把抖音的流量向外引导，显

然这并不利于平台的长期发展，久而久之抖音成为了引流工具。平台自然会采取限流甚至封号的处罚，希望广大同行慎重。

4、做短视频电商，直达淘宝一站式购买

抖音降低开放购物车的标准后，现在许多抖音号页面出现了购物车按钮，直接链接到淘宝，天猫，京东等平台。抖音达人可以用视频形式，直接引导用户到抖音橱窗购买视频同款产品。

一般来讲，粉丝低于200w的抖音账号，可以用来接品牌商广告或电商广告，也就是挂别人的商品，粉丝高于200w的，垂直类目的可以考虑达人自主开店，卖自己的同款产品。达人开店的利润比较大，而且是可持续发展。

5、抖音代运营，

帮助中小企业和商家运营企业抖音账号，一个月运营费用基本在3-8W左右。这是最能持续发展的模式，投入较大风险也较高，而且变现时间更长。

抖音创业项目有哪些？如何利用抖音创业赚钱呢？杭州北抖星网络科技有限公司专注于短视频KOL运营业务，目前在职员工100余人，团队核心员工均来自于百度、阿里、今日头条、抖音、腾讯等大型互联网公司。同时也是短视频第一批从业者与创造者，商业模式领先同行。目前北抖星服务电商客户已经超过1000家，合作签约达人已达到20000人，产品爆单案例举不胜举。北抖星主营业务包括抖音带货，抖音小店怎么开通，精选联盟入驻，抖音小店代运营，抖音创业项目，网红带货，短视频项目，抖音直播项目孵化等。