

耐克折扣店加盟条件 奥莱体育

产品名称	耐克折扣店加盟条件 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

某宝或某多平台开店耐克阿迪达斯折扣店，也许你可以尝试，但有没有想过，你准备花多少精力和时间向你的顾客解释你出售的商品是正品？而这些平台的平均消费单价较低，一双动则几百上千元的耐克阿迪鞋子有多少这个段位的消费者愿意买？这也是为什么要分离出一个某猫的原因之一，也是某东的核心生存价值，为消费者提供一个正品货源集中销售平台，也无须向消费者解释太多，直接定位就是正品。而这样超大规模的销售平台，你的耐克阿迪达斯折扣店是拿不到经营权的。

笔者回答了很多这样的问题，仅仅在资质授权上就难以走通，但这并不说是互联网营销就没法玩。笔者了解到，现在有很多商家依托线下实体店，同时做社群和短视频的线上数字营销，经营业绩都做得不错，他们并没有被时代淘汰，在化发挥线下优势的时间，也积极地拥抱互联网，这是很重要的一个战略性转变，所有实体投资者必须意识到，线下线上相结合才是零售业的未来。

那么线下耐克阿迪达斯折扣店会有哪些优势呢？首先，投资者与品牌分销商合作后，可以立即得到开店资质授权，有了正品货源和开店手续，几乎就算是把实体店开起来了，阿迪达斯折扣店加盟电话？，选址，装修设计等工作都是执行层面的，按照计划去做就好了。可能有些人会说，实体店的房租成本和装修成本要比线上网店高多了，笔者认同，但笔者可以肯定地告诉你，线量采买不比线下开店成本低，依靠自然流量几乎没得玩，流量瓶颈是线上电商难做的原因。

现在的创业环境并不好，线下实体店更是举步维艰，有人说是电商导致的，有人说是中国经济下滑，还有人说是同质化造成的。事实上，导致实体店不好做的原因不仅仅是这些，包括租金上涨，消费水平降低，运输成本太高等等，综合这些因素，我们的确看了实体店的惨淡，但问题总要解决，大环境无法改变的情况下，就要学会适应。寻找突破口，整合资源，寻找商机。

对于耐克，阿迪达斯折扣店来说，一，二线城市的创业空间并不大，品牌专卖店占据着大部分市场，折扣店与他们竞争并不具备任何优势，而且一，二线城市的消费水平较高，这此消费者追求的是质量和款式，他们对价格并不太敏感。折扣店必须发挥自己的优势，拓展自己的市场和消费人群才能存在创业机会。

品牌价值

品牌效应也为投资者带来了很大的利润空间，超低折扣进货，合理的折扣出售，在保证利润空间的前提下，消费者也得到了实惠。另外，品牌商品的质量有一定保证，这也是吸引消费者的一方面，品牌商有实力在设计与工艺上做投入，这是他们占领市场的关键，因此，消费者对品牌的认知度高，拿耐克，阿迪达斯来说，几乎每个年轻人都知道。

市场前景

品牌折扣店的核心优势正是基于品牌+折扣店，因此，那些追求品牌而又不舍得花费太多的顾客则是长期存在的消费群体。而且运动品牌对于年轻人来说，本身就属于时尚消费，品牌自身的价值也在不断影响不同年龄层次的消费者，所以，无论是从需求端还是供应端来看，品牌折扣店未来都有大有所为，是完全有利可图的一门好生意。

资本投入

任何类型的店铺都有几项费用构成是必然要存在的，例如，货品费用，租金，装修，人员费用。品牌折扣店一般没有加盟费用，这使得投资者省去一大笔费用，另外，公司总部也会为投资者开店提供一些相关的手续和品牌授权，以及开店方面的经验，例如，如何装修，如何招揽顾客，如何玩转数字营销等。

耐克折扣店加盟条件-奥莱体育(图)由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（www.sanhaolai.com）有实力，信誉好，在河北廊坊的服装鞋帽代理等行业积累了大批忠诚的客户。公司精益求精的工作态度和不断的完善创新理念将促进奥莱体育和您携手步入辉煌，共创美好未来！同时本公司（www.aolaitiyusports.com）还是从事正品耐克阿迪达斯折扣店加盟，耐克阿迪达斯加盟费用，耐克阿迪达斯加盟政策的服务商，欢迎来电咨询。