

# 小程序流量+直播+商城转化的营销服务

产品名称	小程序流量+直播+商城转化的营销服务
公司名称	杭州黑斑马信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	杭州市滨江区长河街道滨和路1174号2层（托管：0043号）（注册地址）
联系电话	13386531520

## 产品详情

已经成为商家引流获客的标配与其他直播平台相比，直播小程序具有天然的私域流量属性，非常有利于社群电商的运营。商家可以充分利

用自己在门店带客所积累下来的导购经验，用在直播带货上，来承接和转化自己的私域流量。那么为什么选择私域流量？“公域流量的同行竞争也十分激烈，而且流量中心化，都集中在平台上，商家获客与推广成本也变高。”私域流量具有很强的去中心化、反复使用、低成本高效流量等特征，流量分配权不完全掌握在平台手里。并且，私域

流量更强调自身营销和传播的可控权就目前而言，小程序直播的关注程度、增长率，已经大多数的商业模式，由此可以推断:容易智能的容易云会员企业直播营销系统，未来会以“全名合伙人”的理念，提供有效的公域流量+直播+商城转化的营销服务，打造“电商零售新基建”，助力零售商家在2020年逆势增长。小程序

至上线以来一路领跑，非常的火爆，各行各业都有跃跃欲试想加入小程序这个风口；正如当下的直播带货也是如火如荼，那么小程序+直播结合起来会怎么样呢，今年二月正式上线的小程序直播，不出所料发展非常迅速，以其私域流量直播的特性打下来一篇市场，深得企业和商家的喜爱，成为电商必争之地。为什么小程序直播有着这么大的

魅力以及优势，我们来看看（1）有着小程序的优势使用即安装，不占内存，能更有效留存，留存才是真正的增长；多种访问路径，用户更方便回访，可随时触达用户；具备广告、搜索功能，意味着拥有更丰富的流量入口，可见，直播小程序相对其他直播平台而言，获客效率是更高的。（2）直播前多渠道预热在直播开播前，商户可以通过

朋友圈、社群、公众号消息模板引导用户关注直播间，开播前收到提醒，提前\*\*\*私域流量，锁住忠诚客户；商户还能引导用户关注公众号，持续积累私域流量，多通道触达粘性更高