

需求必存在

疫情过后，耐克，阿迪达斯等运动折扣店席卷市场存在的原因

产品名称	需求必存在 疫情过后，耐克，阿迪达斯等运动折扣店席卷市场存在的原因
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

一般情况下根据历史经验，经济越是不景气、行业越是萧条的时候，像耐克阿迪达斯这样的折扣店却是大行其道。这可能与消费者的个人收入变化直接相关联。因此，很多品牌商都看到了这一模式对库存消化的有利的一面，所以纷纷加入折扣店战场。虽然折扣店模式在国内发展不久，但根据我们对市场的观察，这一模式对于由大众经济型消费群体为主导的国内则比较适合，本土化发展良好的实体比比皆是。特别是国际一线品牌，耐克，阿迪达斯是较早进入折扣店模式的品牌。我们也探访了一些耐克，阿迪达斯等折扣店，发现折扣店模式之所以在国内能够强势生存下去是有一定优势存在的。首先来说，基于像耐克阿迪这样的妇孺皆知的鞋服对消费者的吸引力。并且在价格上有很大的低价优势，几乎可以轻松俘获大批粉丝到店选择自己喜欢的品牌产品，有了客源保证就不怕店面发展没有动力，就不怕没有业绩。另外，品牌专卖店只有高端消费者才能买得起。对于一个中低消费者来说，花上一两千块钱砸一双耐克，阿迪鞋子还是有一定难度的。因此，很多消费者对真正的大品牌商品简直是趋之若鹜，被迫退儿求其次。选择非知名品牌产品消费，而折扣店模式的存在让买不起专柜的消费者有了一个很好的替代，即使几千块的商品打完折之后，依然需要千元左右，但是对于消费者来说，可以节省好多，必定产品价值是完全不能忽略的成本。现在，有越来越多的实体经营者正在尝试耐克阿迪达斯的实体折扣。就是出于上述基于品牌加折扣的清晰优势。而且从全国范围来说，特别是对于三四线城市来说，折扣店模式还处于蓝海状态，在受到区域保护的加盟模式之下，某一地区的耐克，阿迪达斯折扣店通常业绩做得都很好，相信未来该模式会继续向三四线城市拓展，并积极参与线上数字业务，打造折扣模式的“新零售”业态。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

1、投资咨询：向公司电话咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

从目前鞋服行业来看运动服装行业已经成为了当今比较热的创业项目，所以现在开一家耐克阿迪运动服装折扣加盟店也是非常理想的。但是任何运动服装折扣加盟店在经营管理上都必须表现出自己的内在功夫，方可打出一片天地，这也是赢得顾客的要点之一。

耐克阿迪达斯折扣店加盟

需要创业者能够为之奋斗努力，为之付出心血，掌握一定的方法。相信在此基础之上能够大展身手，做出属于自己的成绩。奥莱体育始终秉承整合 分享 帮扶 赋能的理念，将其精髓融入集体、团队、产品和服务，以维护品牌荣誉。同时也会不断拓展业务领域、丰富经营品类，铸造经典品牌，共创繁荣市场。