

义乌淘宝直播培训学校 圆梦网络科技 义乌淘宝直播培训

产品名称	义乌淘宝直播培训学校 圆梦网络科技 义乌淘宝直播培训
公司名称	义乌市圆梦网络科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	浙江省义乌市北苑街道望道路305号A座8楼
联系电话	13058969968

产品详情

圆梦教育是一家“集育教、集育才、集育商”的电子商务培训机构，主营业务有：淘宝运营培训、美工设计培训、拼多多运营培训、阿里巴巴培训、亚马逊培训、速卖通培训、静物模特拍摄培训、短视频制作培训、淘宝抖音直播培训。依托于阿里巴巴C2C淘大系统。通过教学方式为B端提升经营技巧，为C端提供一站式技能的创业平台。

提高淘宝直播流量的方法：

- 1.借助工具提升：可借助一些辅助工具，效果也是非常明显的，比如淘流一刻；
- 2.直播内容很重要：店铺要结合自身的特点去做直播，在直播过程中注意内容的质量，不用一味的迎合观众去制定直播内容，而是为了店铺规划内容，拉动观众消费；
- 3.选择好的淘宝主播：主播建议是店铺自己做，这样对自家的产品清楚了解，主播的能力可以慢慢培养；或者是签约职业主播，但成本和稳定性是个问题，可以通过阿里V任务找到合适的主播长期合作，一个合适的淘宝主播可以帮卖家招揽更多的客户；
- 4.学会维护老粉丝：独特的内容才是淘宝直播的辨识度，才可以吸引粉丝，拥有更多忠实的粉丝，维护培养好这些粉丝，促进消费；
- 5.巧妙利用直播淘宝封面：好的封面可以吸引好的流量；
- 6.淘宝直播发放优惠券：利用每个人都有贪小便宜的心理，发放一些店铺优惠券会有源源不断的用户关注直播。

圆梦教育是一家“集育教、集育才、集育商”的电子商务培训机构，主营业务有：淘宝运营培训、美工设计培训、拼多多运营培训、阿里巴巴培训、亚马逊培训、速卖通培训、静物模特拍摄培训、短视频制

作培训、淘宝抖音直播培训。依托于阿里巴巴C2C淘大系统。通过教学方式为B端提升经营技巧，为C端提供一站式技能的创业平台。

场。我们要学会怎么搭建直播间，怎么给你们的高清直播间一个购物清单，然后高清直播间的调光的一些技巧，这里我建议大家做好直播排期表，从直播目的、内容、企划、营销套路等方面去做一个表格。是一周七天为一个周期，去做这个表格，然后每天选一个主题，每天有不一样的东西。只有这样的话，老粉来我们的直播间，才会觉得直播间不断的有新的内容和新的商品，哪怕你还是那些商品，但是你每天的主题不一样，你的搭配不一样，给人的新鲜感也是不一样的。这一点一定要精细化的运营。因为只有这样子，这个事情才能长期持久地做下去，才有可能迎来你的爆发。因为很多商家我了解到店铺直播做不好，不是因为它本身的货品不行，或是主播人不行，而是因为大家没有一个很好的谋略和策划，导致了刚开始播的时候信心满满。然后很多的老粉每天都会记得来打卡，但是过了一个星期，两个星期之后，老粉觉得天天直播间这些东西，都是些陈词滥调，没有一点新鲜的东西。所以慢慢的，就做不下去了。

圆梦教育是一家“集育教、集育才、集育商”的电子商务培训机构，主营业务有：淘宝运营培训、美工设计培训、拼多多运营培训、阿里巴巴培训、亚马逊培训、速卖通培训、静物模特拍摄培训、短视频制作培训、淘宝抖音直播培训。依托于阿里巴巴C2C淘大系统。通过教学方式为B端提升经营技巧，为C端提供一站式技能的创业平台。

直播前我们要做的十件事情，确定目标和方向。我们需要清仓还是要上新，还是要打爆款。如果说我们上新的话，那么我们可能直接开播的时候就上高速，给大家不断的去策划，不停的去上，让大家勾起购买的欲望，然后的话去测试大家对哪款是反馈更好。那么我们可以去积极配货。