

江门运动鞋服折扣店加盟条件 奥莱体育

产品名称	江门运动鞋服折扣店加盟条件 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

就拿很多投资者都在咨询的，耐克阿迪折扣店项目来说，加盟开店并不复杂，只要手上有个十几万，瞬间就能启动一家这样的门店。但能否真正赚钱，能否赢得消费者，必须商业本质来分析，即品牌折扣店对消费者的真正价值所在。

不可否认的是，没人不喜欢大品牌商品，只是每个人的经济收入不同，迫使很多消费者不得不去选择非品牌商品，至于质量能否得到保证，就看自己对产品的鉴赏能力了，有时还需要一点运气。但中消费者对产品提出了更高的要求，都是运动鞋，为什么消费者就喜欢买耐克阿迪？品质是一方面，还有品牌形象价值在里面，部分中消费者可能会更看重后者。正是基于品牌价值，再加上价格相比专卖店更加亲民一些。因此，耐克阿迪达斯折扣店成了受投资者追捧的创业项目，而这些都是针对消费者端分析的，具体一定代表性的商业模式。而对于投资者来说，开店模式并不复杂，现在市场高度透明，什么问题在互联网上都能查得到，可能有技术含量的就是“经营”。不要小看了这两个字，同样的门店，同样的生意，不同投资者做，有着不同的利润规模。有了稳定的货源，有了一定的资金，有了不错的门店位置，但未必能真正赚钱，“淘金的关键在于把握经营过程”。投资者在开店的天就应该知道自己未来所面临的，可能会存在的问题，有没有应对方案？不要抱着试试看的态度做项目，任何可控或不可控的因素都要想清楚，才会做到心中数，步伐不乱。

对于任何品牌来说，如果以专卖店的形式下沉到三四五线城市，可能有些难度，原因在于当地的消费水平，但是，如果以折扣店的形式去开店，那就可以发挥价格优势，匹配当地的消费水平，在品牌效应的带动下，在三四五线城市开品牌折扣店是一个完全有利可图的项目。

三四五线城市的开店成本要小于一二线城市，同时，竞争也不那么激烈，这也是为什么地级市的品牌折扣店越来越多，越来越火的原因。但这必定是一项不小的投资，投资者在考虑市场前景时要一些，要知道，经营好一家品牌折扣店不仅拥有正品货源，还要考虑选址，装修，导购培训，消费者运营等内容。

投资者必须对自己所具备的优势与劣势有着清醒的认识，如果万事具备，只欠东风，那就要果断出击，占据有利的门店位置开店，发挥自己的优势，强化市场营销与供应链关系，耐克阿迪达斯折扣店加盟资质，增强对客户的服务与选品水平，前景还是不错的。

1. 老客户维护

想要提高客户的复购率，必须注意老客户的维护，这是提高增量的有效办法，针对新顾客的营销也仅仅是生意的一部分，老客户的价值更大，此举不仅在于提升复购率，同时也有利于你的店铺推广宣传，一句话推荐的话，一条朋友圈都能可能为你创造潜在的顾客，店里的任何活动也是基于这部分顾客进行，因此，经营者有必要维护好这部分人群。

2. 互联网营销

互联网营销对于任何一家终端零售企业越来越重要，互联网时代，人们的注意力都在线上，这使得近些年来，电商越来越火，对线下实体店形成了很大冲击，但幸运的是，这并非只有巨头公司才能玩得起的游戏，小公司也可以参与线上营销。特别是现在方便的网络可用于营销的平台很多，很多终端零售的主要战场就是线上，线上营销下单，线下仓储发货。

3. 专业化服务

零售业的一个重要环节就是服务，为所有到店顾客提供无差异的服务。一个微笑，一声你好，一句赞美都可能促进交易，细节是服务的重中之重，让每位到店的顾客感觉温暖舒适，并且购物需求得到满足是服务的核心，值得注意的是，导购员一定要掌握尺度，不要有强制营销的成份，必要的解答说清楚即可，揣摩顾客的心理，并用言简意赅的语言描述其具有说服力的答案，同时，给顾客留有选择和决定权的时间和其心理活动因素。

江门运动鞋服折扣店加盟条件-奥莱体育(诚信商家)由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司(www.sanheaolai.com)是从事“销售：服装服饰,体育用品”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供高质量的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：石经理。同时本公司(www.aolaisports.com)还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。