

# 平潭县微量元素有机肥 丰农有机肥

产品名称	平潭县微量元素有机肥 丰农有机肥
公司名称	河北丰农有机肥制造有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省保定市唐县南店头
联系电话	15131251288

## 产品详情

河北丰农有机肥制造有限公司生产销售大量元素水溶肥，有和液体两种剂型，长期以来给广大果树种植户提供果树专用的水溶肥肥料，为客户增产增收提供了较大的帮助，2017年公司扩大了生产投入，面向全国招商加盟，欢迎您的来电。

介绍下叶面吸收和根系吸收的区别：

根系吸收是作物的主要途径，全年都在进行，吸收量大，养分齐全。具有主动吸收性，有后劲，但是效果相比较叶面吸收要慢的多，有些肥料在土壤中容易被固定，根系吸收率低，但是调节好土壤施肥是保证丰产高产高品质的相当重要的环节，而叶面施肥，叶面吸收具有根外施肥补充的作用，在作物某个生长时期，对某种元素的需求量大，通过叶面施肥，及时补充，与根部吸收相辅相成，共同达到高产、丰产、高品质的目的。同时，微量元素在土壤中容易固定，通过叶面喷施，可以大大提高肥料利用率，降低成本，这是根系吸收所不及的！

河北丰农有机肥制造有限公司生产销售大量元素水溶肥、大量元素液体水溶肥，长期以来给广大树种植户提供果蔬专用的水溶肥肥料，为客户增产增收提供了较大的帮助，2018年公司扩大了生产投入，面向全国招商加盟，欢迎您的来电。

“水溶肥跟普通化肥的一个重要不同点就是水溶肥针对精作区，这也就造成了水溶肥营销手段与普通化肥营销手段的差异。”

相关人士表示，“不同经济作物地理分布差异很大，例如苹果，附加值含量高的苹果种植多集中在山西、陕西和山东烟台地区，从种植面积和种植量方面考虑，这就跟普通大田很相像。而更多的经济作物，例如韭菜，可能每个市每个乡每个村都有几块田地种植，没有形成规模性种植也没有上量。”

因此，针对作物不一样、分布区域的不一样，水溶肥企业的营销、推广策略和渠道方式也不一样。

“例如传统的大片经济作物区，我们营销主要按照传统渠道模式做，传统渠道有其特有的好处，例如营销链上各级利益分配方面，根据多年的磨合，已经形成成熟的运作方式等。”

而针对水溶肥需求较少的地区而言，

采用传统的渠道模式显然得不偿失——某一地区传统渠道的构建和完善需要大量的人力、物力，而企业在这些地区的能拿到的利润则远少于建立渠道所需的费用。

目前，我国微量元素有机肥市场还处于起步阶段，而水溶肥产业的发展必将经历从新兴走向成熟，实现水肥一体化，推动绿色、节水农业的发展。水溶肥产业的“鼎盛”并不意味着市场成熟，文中提到产业热市场冷的矛盾日益凸显，没有市场的拉动，水溶肥产业很难真正热起来，也很难走向成熟。

从外部环境分析，我国现阶段农业生产主体还是以一家一户分散种植的农民为主。随着近年来土地流转的实施，一些种植大户、专业合作社、农场主等新型职业农民涌现，但农业生产集约化、规模化仍在推进，发展还不均衡，没有规模化种植水肥一体化就很难实施，导致水溶肥与滴灌设施不能对接，在一定程度上影响水溶肥市场走向成熟。从产业内部剖析，我国水溶肥市场相对混乱，水溶性肥料与水溶肥的概念在市场推广过程中模糊不清，概念的不清晰使得产品质量良莠不齐，也制约了水溶肥推广应用和健康快速发展。