

怎么加入微信支付宝刷脸支付项目

产品名称	怎么加入微信支付宝刷脸支付项目
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	9800.00/一次性
规格参数	微信号:13067350066 微信号:13067350066 微信号:13067350066
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

很多人一开始接触到刷脸支付是通过代理商，便觉得刷脸支付就是做别人代理商，其实做刷脸支付有两种形式：

一种是做别人代理商；

一种是自己做微信支付宝服务商。

做别人代理商，其实只是别人是服务商，在招代理。你成为服务商之后，也一样能招代理。

成为服务商难度大么？一点都不难。有一家公司，有对公账户就行，其他没了。

下面详细给大家讲讲做微信支付宝刷脸支付这两种形式。

1.如何做微信支付宝刷脸支付代理商？

这个其实不用我指导，你上百度一搜，如何做刷脸支付，95%的信息都是在招商，你能接触到刷脸支付，大概率上也是受别人朋友圈招商或会议招商的影响。

百度上，什么打广告多，说明什么赚钱。搜刷脸支付都是招商的，那说明招商赚钱。确实，踏实去推设备，一台设备上千元，回本慢，你的压力大，商户的压力也大。但招商就不一样，一场会议可能就收上千万，收了钱之后，还有那么多人给你推设备，世上好的事不过如此。

当然我没有任何说刷脸支付招商不好的意思，任何一个机会，刚开始必然有泡沫，有泡沫才会有资本青睐。刷脸支付招商贡献在于，一定程度上宣传了刷脸支付，让更多人了解到刷脸支付，从而进入这个行业，真正推动了设备的线下推广。

做代理商就是交个1-5万元，成为别人微信支付宝服务商的代理商，交不同的费，能享受不同的待遇，要么是分佣能拿得更高，设备能拿得更多，或者管辖的区域更大。

成为别人代理商的好处时，交完钱，省心省事，软件设备等别人都会给你弄好。有人带你，他们不管是在技术上，培训上都是比较齐全，入门会比较快，后面有技术问题，他们也会给支援。有人带你入门，会少走很多弯路。

成为别人代理商的弊端时，分润进别人服务商账户，然后别人再分给你。进别人账户了，基本就是一个暗箱，真实进了多少钱，真相可能只有服务商自己知道，不能保证别人不动手脚。另外，碰到不靠谱的服务商，招商完后，不那么负责，不那么给技术支持，或经营不善，或内部矛盾，这些问题都可能导致项目搁浅，你的钱竹篮打水一场空。

所以，不想麻烦，又不想被坑，找大的已经在行业里深耕很多年的公司很重要，向付呗，扫呗等，都是经过市场考验的。还比较放心。

2.如何做微信支付宝刷脸支付服务商？

做别人代理商始终不放心，想自己做，该怎么弄呢？那就需要申请成为微信支付宝服务商。

成为微信支付宝服务商之后，分润是全部进自己账户，这是有吸引力的，大的阻力在于，什么都要你亲力亲为，而你什么都不懂。这时好的处理方式，找到专业的人，专业的事交给专业的人做，花钱买时间。

要成为微信支付宝服务商，需要经历3个阶段，在每个阶段找到专业的人，这个事就理顺了。

首先步：成为微信支付宝服务商；

第二步：购买支付软件；

第三步：购买支付设备。

(1) 如何成为微信支付宝支付服务商

微信支付宝服务商后台是独立，微信服务商是从微信支付进入，支付宝服务商是从蚂蚁金服进入。前面提到过，申请微信支付宝服务商的前提是得有一家公司，且有对公账户。

没有公司的话也好办，申请一家公司需要两个人身份证，一个法人，一个监事，然后正常申请一半3周内营业执照，对公账户都能下来，具体办公司流程自己百度去。

参见我之前文章

虽然我文章写了详细的流程，但大家真正自己去申请时，还是会遇到很多坑，每个人认知不一样，我在写这篇文章时，能站在全局看问题，觉得这些问题都比较简单，然后把一些问题当做理所当然没有去讲，而当你真正去申请时会遇到一个个我忽略的坑。当然，实践出真知。

服务商申请这块，从公司注册到微信支付宝服务商开通，我提供全套打包服务。

(2) 第二步：购买支付软件

很多刚做刷脸支付的人不明白根本不知道还要买支付软件，以为买了蚂蚁蜻蜓就能做刷脸支付。其实不

是，蚂蚁蜻蜓只是硬件，和扫码设备一样，真正要完成支付，还需要收银系统，也就是软件。软件这块没有太多要讲的，花钱买就是，目前比较成熟的支付系统有银豹，思讯，太米等，百度上搜一个相关联的都能看到。多咨询几家，花钱买就是。

这种买的软件一般都是按年付费，一般2万内能搞定，软件方会一直提供技术服务。有人可能觉得每年付麻烦，想一次买断，那样也行，价格得10万起，而且，软件买回去后，还得请一个技术维护，一年公司也得20多万吧，当然你财大气粗，这个就不用考虑了。

(3) 第三步：购买支付设备

支付设备也是很多招商的一个噱头，他们会吓唬你自己做服务商，你拿刷脸设备价格高昂，可能他们拿1599，你小服务商拿的量小，拿的价格可能就是1999元。实际是，设备这块压根就不用操心。买了软件，软件方一般也会提供团购设备的服务，价格基本都是市场低价。进几个刷脸支付的交流群，也能看到很多低价出刷脸设备的。所以拿货渠道这块不用担心。

三步走完，前期的基础就打好，剩下要做的，就是到市场是磨练，去踏实推设备，万事开头难，开始了才有机会，多跑才有机会。希望踏实想做事的人，能真正享受刷脸支付的红利。

送大家一句话：任何一个赚钱的机会，看到别人赚钱便一头扎进去，会发现没那么容易。看别人赚钱，先理清别人赚钱的逻辑，看护城河在哪里，自己能否跨过这个护城河。你觉得难得事，别人也会觉得难，你跨过去了，别人还堵在那里，你才能跑到别人前面，才能抓住赚钱的机会。所以，做好迎接挫折的准备，挑战难题。

需要申请服务商打包服务的请咨询13067350066