

华丽宫批发 折扣女装尾货批发渠道 莫姿折扣女装尾货批发

产品名称	华丽宫批发 折扣女装尾货批发渠道 莫姿折扣女装尾货批发
公司名称	广州华丽宫服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区石井镇银马男装城B3栋4楼
联系电话	13826637649

产品详情

华丽宫服饰——折扣女装尾货批发、直播女装尾货批发

羽绒服库存尾货批发进货要注意什么？

1、按压羽绒服判断填充料质量我们都知道羽绒服一般都是由白鸭绒、白鹅绒、灰鸭绒这些填充而来的。里面的填充料质量到底好不好，这个也是能够通过按压进行判断的。测试方法为：将羽绒服放松铺平，三分钟后，用手按压羽绒服，随后松开，如果羽绒服很快回弹恢复原状，则为佳品，反之，如果回弹很慢或者不会回弹，那么这些填充料质量不怎么好，也有可能是一些其他动物的长毛i片的碎毛，而不是羽绒了。所以，大家在服装库存尾货批发市场进货的时候可以试下这个方法进行判断品质。折扣女装尾货批发

2、含绒量越高越好羽绒服的含绒量标准一般不低于50%，而同类羽绒服含绒量越高，保暖效果会越好，一般大家在库存尾货服装批发市场进货选择70%-80%左右含绒量的羽绒服就能满足需求了。

华丽宫服饰——折扣女装尾货批发

3、充绒量不是越多越好不少人对于羽绒服的充绒量都会有这么一个误区，认为充绒量越多的就越保暖，其实不然。充绒量是指羽绒服填充的全部羽绒的总重，它跟衣服的大小、长短、款式有关，充绒量越多，填充密度越大，通过填充料传导而损失的热量也增多。因此并不是充绒量越多的羽绒服越保暖。

4、不要按照自己的喜好进货消费者们的口味是比较杂的，同一件衣服，有人喜欢有人不喜欢，就像萝卜青菜，各有所爱。在羽绒服库存尾货批发市场进货要去简单分析一下市场的走势，流行度这些，你所卖的衣服是卖给别人的，别人的喜好跟你不一样。所以进货不要光按照自己的喜欢来进货。另外，进货的

风格要统一，否则店铺档次会降低，也很难留住顾客。折扣女装尾货批发

华丽宫服饰——折扣女装尾货批发、清仓女装尾货批发

品牌尾货市场在哪进货时有什么要注意的？

品牌尾货服装批发市场有很多，我们周边的大城市都会有很大的批发市场，我们如果进货不多可以来这里找找尾货，如果我们进货多的话，我们就需要去服装批发原产地了，例如广州，虎门，杭州，深圳，北京等地，这些地方我们都可以找到品牌尾货的商家。

我们知道同样的衣服在两个不同的服装批发市场出现，折扣女装尾货批发进货，批发价格可能就会相差一倍。这是为什么呢？现在服装市场窜货相互抄版的情况非常普遍，因为生产这件衣服的厂家出货肯定是z便宜ui宜的，其他的批发商可能再进货，折扣女装尾货批发渠道，再批发，甚至可能经过好几次转手批发，价格肯定就会节节上涨。所以我们在进服装尾货的时候就要注意辨别。新手要学服装品质鉴定的经验就得多跑跑服装批发市场，看看衣服的做工，踩线是否直，是否平整；有衬里的要看腋下的缝合是否均匀；休闲裤要看口袋是否有加固等等，这里面的学问很多。所以，多和开服装店的朋友或是服装供应商们聊聊，他们能告诉你什么样的才是好货。除了上面的如何辨别真假外，我们还要注意一些进货技巧，针对新手来说，

华丽宫服饰——折扣女装尾货批发、清仓女装尾货批发

有人问服装批发市场什么时候的货z便宜，那就是换季的时候，服装批发市场随处可见换季大清仓的广告，今年的款式明年就不一定好卖，低价清理掉了来年再换新款。但是选择这样的货还需谨慎而行，千万不要图便宜而大量进货，因为我们要考虑能否销售出去。有的服装批发市场谢绝议价，服装批发商喊多少就是多少，这种地方一般是做高i档货的。跟服装批发商议价，自己对于服装方面知识也得够硬，这样讲起价来就不会甘落下风。比如谈到服装面料，服装批发商说面料是什么，你就要大概知道这个面料如今的市面价是多少。而且还要看做工精细度，做工差的衣服人工成本其实很低的。

华丽宫服饰——折扣女装尾货批发、实体店品牌女装尾货批发

服装库存尾货利润怎么样？

有很多人在寻找创业的项目，但是对于每个行业我们都要进行了解的，分析之后才能去做。就像有的人，看准了服装行业，尤其是服装库存尾货，这个行业就会提出这样的疑问。服装库存尾货利润怎么样？我是做服装尾货，生意很多年了，折扣女装尾货批发哪家好，就这么和大家说吧从厂家拿尾货的价格，会因时因人而异，通常文化衫的价格在3元~4元，价格普遍低于成本价。而有的时候也会差距很大，例如自己5元一件购买的尾货，在一家大商场内则被卖到了700元。所以在他的店里，很多产品即使以10倍于进货价的价格卖出，也似乎并不贵，但他赚取的利润已经很高了。可想而知尾货的利润如何，但是我们也要懂得经营！折扣女装尾货批发

华丽宫服饰——折扣女装尾货批发

一般服装尾货进入市场的流程是：服装厂库存积存或外贸订单剩余产生尾货，尾货批发商从厂家拿到大量尾货，莫姿折扣女装尾货批发，转到地区批发商，由地区批发商再到零售商，zui后到达消费者。实际上对于厂家而言，尾货给他们带来了库存压力，尾货批发商拿到的价格可能十分低廉。有的尾货批发商可能一次从厂家仓库提到20万元的服装，而这些服装的质量和价格都不一样，甚至可能有5万元的尾货根本无法销售。但平均下来，单件服装的成本可能仅为几毛钱，尾货批发商能以几元钱的价格再批发给地区批发商。因此，一般的尾货批发商只要卖出厂家提供的一批尾货的1/3即可获利。而这些服装到了零售店里，价格可能翻上几倍甚至几十倍，利润就由此产生了。所以我们也可想而知这个利润有多大了。折扣女装尾货批发

华丽宫批发(图)-折扣女装尾货批发渠道-莫姿折扣女装尾货批发由广州华丽宫服饰有限公司提供。“品牌女装折扣，品牌女装批发，品牌女装尾货，女装折扣批发”就选广州华丽宫服饰有限公司（hualigongzhekou.1688.com），公司位于：广州市白云区石井镇银马男装城B3栋4楼，多年来，华丽宫坚持为客户提供好的服务，联系人：何小姐。欢迎广大新老客户来电，来函，亲临指导，洽谈业务。华丽宫期待成为您的长期合作伙伴！