

泉州公司经销商合伙人激励方案如何设计落地实施？股权分配律师

产品名称	泉州公司经销商合伙人激励方案如何设计落地实施？股权分配律师
公司名称	深圳市博思诚企业管理咨询有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	深圳市罗湖区文锦北路东洪湖东岸家园裙楼11楼
联系电话	13923732274

产品详情

博思诚股权激励咨询公司的期权方案设计认为期权方案设计在股权激励计划有效期内，期权激励计划的每期授予的限制性股权、限制性激励模式，其期权激励方案设计的禁售期不得低于2年。期权激励方案设计的禁售期满，根据股权激励计划、业绩目标完成情况、利润目标完成情况等确定激励对象可锁定转让、出售)的股权数量。锁定期不得低于3年，在锁定期内原则上采取匀速办法。

博思诚股权激励方案设计1对1咨询机构公司认为期权激励方案设计咨询如何确定期权的时间，有的创业者，在公司很初创阶段，就开始大量发放期权激励方案设计咨询落地期权，甚至进行全员持股。对于公司核心的合伙人团队，公司经销商合伙人激励方案如何设计落地实施？，碰到合适的人，经过磨合期，就可以开始发放股权。但是，对于非合伙人层面的员工，过早发放股权，一方面，股权激励期权激励方案设计咨询落地成本很高，给单个员工三五个点股权，员工都可能没感觉；另一方面，激励效果很差，甚至会被认为是画大饼，起到激励效果。因此，公司好是走到一定阶段（比如，有天使轮融资，或公司收入或利润达到一定指标）后，发放期权的效果会比较好。

博思诚股权激励方案设计1对1咨询机构公司认为期权激励方案设计咨询落地行权后可由创始人代持，即与创始人签订隐名代持协议，或者直接入股持股平台，由平台公司占有公司的股权。

期权激励方案设计咨询落地成熟期在2-4年左右。在年或者第二年到期，持有人可行权部分期权，即以约定的固定价格或者约定的计算方式计算出的价格购买相应股权或股票。这个购买价格当然需要比当时的企业股权估价低得多，才具有合理性。具体部分行权时间自行约定，但要考虑到行业特性。在人才流动较大的行业，过于漫长的成熟期可能导致员工认为领导职只会画大饼而没有实质利益，终适得其反。

泉州公司经销商合伙人激励方案如何设计落地实施？-股权分配律师由深圳市博思诚企业管理咨询有限公司提供。深圳市博思诚企业管理咨询有限公司（www.bosicheng.com）为客户提供“股权激励方案1对1设计咨询公司,股权专家进驻企业2个月落地”等业务，公司拥有“博思诚”等品牌，专注于咨询、调研等行业。欢迎来电垂询，联系人：崔先生。同时本公司（www.szygcg.com）还是从事员工持股方案，股权激励设计方案，1对1股权分配咨询机构公司的服务商，欢迎来电咨询。