

膏药微商管理防窜货系统开发订货平台

产品名称	膏药微商管理防窜货系统开发订货平台
公司名称	广州量子云力科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微商招商系统:18144890392
公司地址	广州天河区棠下
联系电话	13392470121

产品详情

膏药微商管理防窜货系统开发订货平台，膏药微商代理发货软件开发，膏药微商订货平台开发，陈经理:181.4489.0392(可微可电)膏药微商管理软件开发商，膏药微商订货系统开发商，膏药微商返利模式开发，膏药微商进货模式开发，膏药微商近利软件开发，膏药微商招商分红系统开发。

上级发货模式：在上级发货模式下，下级提交的订单由上级自己处理，上级有货的情况下由上级自己发货，若上级缺货，可以选择向上提交调货(需开启调货功能，且符合代理在该级别的起订量设置)。

例如：拿货关系为 A-B-C. 代理C在系统中下单后，由B处理C的订单，B如果有货则直接发货给C，若没有货可以向上提交调货给A。A也是同样的处理方法有货的自己发货，没货的继续向上提交给公司代发。

公司统一代发模式：在该模式下面，无管哪个级别的代理提交订单，都是直接由公司处理发货。公司后台发货后，相应的差价会返还至各上级代理的帐户余额当中。该模式下代理不需要做任何囤货，可以结合预存款或云仓使用。

例如：拿货关系为 A-B-C.

代理C在系统中下单提货后，由公司后台直接发货，发货后，A和B获得对应的差价返佣。

平级邀请归属自己功能说明(都可以实现)

在系统后台-系统设置-系统初始配置-邀请注册设置 下面有一个开关按钮为【是否开启平级邀请归属自己】。

该功能默认为关闭状态。若开启后，代理邀请平级关系的代理时仍然归代理自己管理，不再推荐给上级。

例如：一级代理张三 邀请

一级代理李四，若该功能开启，则邀请后，李四的拿货上级仍然为张三，归张三管理，问张三拿货。

若该功能为关闭状态，则李四的拿货上级是公司，推荐人是张三。即李四问公司拿货，张三可以赚取返利或团队奖。

拿货关系、推荐关系与邀请关系说明

在系统中解释代理关系时引用了三种关系，即拿货关系、推荐关系和邀请关系。

拿货上级关系：即代理问谁拿货，他的拿货上级就是谁(在公司统一代发下面理解为赚取层级差价的上
级)，拿货上级决定了谁赚取差价。比如**代理张三邀请了一个低级代理李四，这个时候李四的拿货上级
就是张三。

推荐关系：推荐关系只有在平级邀请或邀请比自己等级更高的时候才会产生，推荐关系决定了谁赚取返
利即邀请的代理不是给自己的，而是推荐给别人的时候才有推荐关系。比如
一级代理张三推荐了一个一级代理李四给公司。这个时候李四的拿货上级是公司，推荐人是张三。

邀请关系：邀请关系即通过张三邀请链接注册进来的(李四)代理，无论等级比张三高还是低，和张三之
间都是邀请关系。即使后期李四升级，或者划分给别的代理名下，依旧和张三保持邀请关系。用于查找
代理关系归属。