

# 杭州网红直播带货的前景怎么样

产品名称	杭州网红直播带货的前景怎么样
公司名称	广西南宁飞畅网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南宁市高新区高新大道东段2号生产研发楼申能达科技孵化园A座801房
联系电话	13675868764

## 产品详情

杭州网红直播带货的前景怎么样？2020年的互联网可谓是“一军”突起，电商直播炒红了一批网红直播，也带火了平台。

“直播带货”、“网红带货”等相关名词也频繁登上热搜。

据数据显示，2019年，整个直播带货的市场体量为4300亿，2020年预计将至少翻一倍，达到万亿级别。

那么谁能分到这块大蛋糕呢？答案是所有人！

从网红带货到人人带货因为2020年电商市场想要达到万亿体量的话，光靠薇娅、李佳琦这些头部主播肯定是不能完成的。

很多农民、企业家甚至党员干部也纷纷上阵，为自家的产品直播带货，提高收益。

据数据显示，2020年第一季度的电商直播规模就高达410万场，其中占比最多的就是中小规模企业的商家。

北抖星平台是专业的抖音带货平台，目前已经有20000+网红达人入驻，总粉丝量超10亿+，总展现量超百亿，带货品类囊括美护、家居日用、食品、服装鞋帽等，目前已经成为家喻户晓的网红带货平台，旗下业务还包括抖音带货，抖音小店怎么开通，精选联盟入驻，抖音小店代运营、抖音创业项目，短视频项目，抖音直播项目孵化等，帮助中小企业和创业者抓住机会，赢在风口。

杭州网红直播带货的前景怎么样？随着直播行业快速发展，网络直播对互联网用户的渗透率已经达到2020年3月的62%，网络直播用户规模达到5.60亿人，其中电商直播用户规模为2.65亿人，占网络直播用户规模的47.32%。

在直播带货2.0时代，万店万播将会是未来电商直播的主线，平台和厂商将不再依赖网红直播。直播带货

也将会从网红带货、明星带货演变为人人带货，同时，随着科技的进步和各大平台实践的推进，电商直播必将改变我们传统印象中的消费模式，我们也将迎来一个颠覆性的消费新时代。