

二维码红包营销系统定制 二维码红包营销系统 红包营销系统

产品名称	二维码红包营销系统定制 二维码红包营销系统 红包营销系统
公司名称	广州中防科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市海珠区大干围38号南华西第五工业区自编 13号楼402房写字楼
联系电话	13189019210 13189019210

产品详情

码多利，是广州中防科技有限公司旗下品牌，是国内最早从事一物一码技术研发与运营的公司之一，公司面向各行业客户提供一站式二维码营销与数据服务，致力于应用前沿的移动互联网技术，物联网技术。为企业提供大数据综合营销解决方案，实现企业与终端消费者的互联互通互利，提升企业品牌价值。

营销玩法-语音红包

活动主题购买有红包

活动主题 购买活动产品，扫描产品上的活动二维码

进入语音红包活动，抽金红包

现金红包自动到账

营销活动好处

帮助商家获客留存，达到更好的转化。并且商家所有的红包都是回馈给消费者了，这样避免了很多无效广告的投放，也让每一件物品都给自己做了营销！

活动结果

增加用户粘性，提升产品销量，沉淀私有流量池。

做营销，就找码多利！

让每一件产品为您营销！

码多利平台专为企业提供一个物一码营销管理、公众号朋友圈营销、产品渠道管理、防伪溯源、消费者关系管理、大数据分析等功能和服务，依托大数据分析和物联网技术，帮助企业精准营销，有效收集产品流通信息，二维码红包营销系统，分析每个消费者的消费行为，助力企业进入营销新时代，让每件产品都帮你营销！

圣原种业案例

每年一到农资促销大战的时节，各路农资企业都各显神通，纷纷拿出种种促销品吸引农户。这一仗可以说至关重要，不仅能拉近与农户的关系，还关乎一整年的销售额。

对于农资企业来说，传统的农资产品促销方式、活动形式，农民早已经不感冒，促销结果也不如人意。

传统农资产品营销弊端

1.为什么传统的农资企业促销越来越难做？

?农民参与率低。传统农资产品促销，赢奖品吸引力不够、兑奖困难等原因，农民积极性不高，参与率低。

?费用被截留。传统的农资产品促销，奖品和优惠大多被渠道商和中间商截留，无法转化为有效销量。

?周期长，二维码红包营销系统制作，不可控。农资产品促销活动准备准备复杂，而且上线之后就无法调整，应变能力差，容易错失良机。

?促销成本高。传统农资产品促销，线下的人力、仓储、配送、核销等环节需要消耗人力物力成本。

因此，许多农资生产企业开始探寻营销改革之路。

山东窖仙酒业案例

每到酿酒的季节，方圆数里之内酒香飘飘，让人陶醉。随着酒行业的发展、动荡和洗礼，“酒行业回归”的声音已现。

山东窖仙酒业随着酒行业的起起伏伏，依然在市场上稳占一席之地。山东窖仙酒业始建于2002年，主要生产经营“窖仙”系列白酒、葡萄酒、保健酒三位一体的立体式酒业有限公司。“窖仙”商标2002年2月注册，产品质量严格执行国家标准。为了抓住酒行业回归的营销契机，二维码红包营销系统公司，小窖仙选择与码多利合作使用一物一码解决当前的困境，去开拓更大的市场。

山东窖仙营销难点

1. 产品动销慢

2. 终端数据难收集

3. 品牌曝光度低
4. 招商量如何提升
5. 商圈联盟如何搞

为了解决山东窖仙的品牌诉求，码多利制定了一瓶一码的营销方案。

活动玩法

一瓶一码解决动销难题，实现数据收集

一瓶小窖仙酒一个码，当消费者购买产品扫码后，填写数据信息，直接，送“礼”给消费者。既实现了数据收集，也化的激起消费者的购买热情。

一物一码推动品牌曝光，带动招商量

一瓶一码活动推广后，产品销量提升，也加深了消费者对“窖仙”品牌的印象，品牌得到了曝光！

产品销量有保证，企业品牌有度，那招商也不是什么难事了，小窖仙酒用活动数据获得了经销商的认可。本次活动上线不到一个月，二维码红包营销系统定制，已经有不少商家主动联系山东窖仙进行经销合作事宜。毕竟谁也不想错过赚钱的机会！

商圈联盟提升品牌竞争力

本次山东窖仙的礼品都是实物大奖，不仅有一等奖平衡车还有酒店代金券等实物大奖。

当消费者酒店代金券后，会去酒店进行消费，提高了酒店的入住率，双方都借助此次活动提升了销量和品牌竞争力。

本次码多利一物一码方案解决了小窖仙酒五大难题，满足了品牌商需求，获得了品牌商的认可。

二维码红包营销系统定制-二维码红包营销系统-红包营销系统由广州中防科技有限公司提供。广州中防科技有限公司（www.maduoli.com）是从事“追溯源系统,防为防窜二维码标签,福利系统,防窜监控,家禽脚环”的企业，公司秉承“诚信经营，用心服务”的理念，为您提供高质量的产品和服务。欢迎来电咨询！联系人：吴经理。