

微商订货管理系统小程序开发

产品名称	微商订货管理系统小程序开发
公司名称	广州淘京惠信息技术有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州市天河区中山大道中1091号505（仅限办公）
联系电话	15876571373

产品详情

微商订货管理系统微商订货模式开发找广州【卢经理：186微1316电8035同号】，微商订货管理系统开发软件，微商管理系统开发，微商云仓库存管理系统开发，微商云仓系统开发。

微商订货系统的发货模式有两种，上级发货模式和公司统一代发发货模式。

上级发货模式：在上级发货模式下，下级提交的订单由上级自己处理，上级有货的情况下由上级自己发货，若上级缺货，可以选择向上提交调货（需开启调货功能，且符合代理在该级别的起订量设置）。

例如：拿货关系为 A-B-C. 代理C在系统中下单后，由B处理C的订单，B如果有货则直接发货给C，若没有货可以向上提交调货给A。A也是同样的处理方法有货的自己发货，没货的继续向上提交给公司代发。

公司统一代发发货模式：在该模式下面，无论哪个级别的代理提交订单，都是直接由公司处理发货。公司后台发货后，相应的差价会返还至各上级代理的帐户余额当中。该模式下代理不需要做任何囤货，可以结合预存款或云仓使用。

例如：拿货关系为 A-B-C. 代理C在系统中下单提货后，由公司后台直接发货，发货后，A和B获得对应的差价返佣。

平级邀请归属自己功能说明（都可以实现）

在系统后台-系统设置-系统初始配置-邀请注册设置 下面有一个开关按钮为【是否开启平级邀请归属自己】。

该功能默认为关闭状态。若开启后，代理邀请平级关系的代理时仍然归代理自己管理，不再推荐给上级。

例如：一级代理张三邀请

一级代理李四，若该功能开启，则邀请后，李四的拿货上级仍然为张三，归张三管理，问张三拿货。

若该功能为关闭状态，则李四的拿货上级是公司，推荐人是张三。即李四问公司拿货，张三可以赚取返利或团队奖。

拿货关系、推荐关系与邀请关系说明

在系统中解释代理关系时引用了三种关系，即拿货关系、推荐关系和邀请关系。

拿货上级关系：即代理问谁拿货，他的拿货上级就是谁（在公司统一代发下面理解为赚取层级差价的上级），拿货上级决定了谁赚取差价。比如高级代理张三邀请了一个低级代理李四，这个时候李四的拿货上级就是张三。

推荐关系：推荐关系只有在平级邀请或邀请比自己等级更高的时候才会产生，推荐关系决定了谁赚取返利即邀请的代理不是给自己的，而是推荐给别人的时候才有推荐关系。比如一级代理张三推荐了一个一级代理李四给公司。这个时候李四的拿货上级是公司，推荐人是张三。如何查看代理的拿货上级和推荐人如图所示：

邀请关系：邀请关系即通过张三邀请链接注册进来的（李四）代理，无论等级比张三高还是低，和张三之间都是邀请关系。即使后期李四升级，或者划分给别的代理名下，依旧和张三保持邀请关系。用于查找代理关系归属。