

拼多多代运营实操制作标题【新手干货】

产品名称	拼多多代运营实操制作标题【新手干货】
公司名称	杭州臻广科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	代运营:拼多多代运营
公司地址	4号大街28号2幢405室
联系电话	18966166821 18966166821

产品详情

标题实操：

【关键词从哪里来】

【关键词配比】

第一点：寻找我们标题需要的关键词，也就是关键词从哪里来；

PDD的关键词很多都会借助TB的关键词，很多商家是从TB转过来的，很多都是会借助TB的数据去做标题。

但是今年的拼多多不同往年，因为今年的拼多多基本成型了，所以他的数据要比TB精准的多。

找词渠道：

第一个：

1、下拉框

比如：搜索一个【连衣裙】这个词也是我们的主词也是核心词。

下拉框如何去寻找呢？

通过我们的核心主词去进行三次拓展，可以拓展出很多词。

如：

一级拓展词：

第一次搜索关键词叫一级拓展词

二级拓展词：

也就是一级拓展出来的词的下拉框的关键词叫二级拓展词

三级拓展词：

可以利用一级拓展词，上面二级拓展词搜索的地方利用了一个连衣裙长款，是在一级拓展词出来的词，商家也可以利用拓展出来的词，但是一定要符合自己的商品；

接着 我们看二级拓展词，拓展出来的【连衣裙长款秋】

三级拓展词就出来了，这些词出来已经足够做一个完整的标题，我们做词的时候把他们全部都拿出来。

这是我们下拉框拓展的词。

为什么要下拉框去拓展词呢？

因为下拉框出现的词都是根据我们搜索的关键词，系统从上到下给你匹配最热的词，也就是搜索指数比较大的词。这些词我们一定是需要的；

第二个：

商家后台 推广工具 搜索词分析

我们找词的话很多种，但是一般新手这两个已经够用，如果你是特别小白的话，下拉框就够用了，你不需要去分析，可以直接选就可以了。

那么搜索词分析里面的词如何去选择呢？

把词统计的时间设置为7天，我们可以根据我们的

一级、二级、三级类目，如果我们想要精准词我们选择三级类目；

三级类目词选择完后，我们看到【热搜词】【热门长尾词】，接着我们根据词的排序，根据这些尾度指标去选择【适合】我们商品【现阶段】的词；一定要适合自己的商品，如果不适合，匹配出来的关键词是不精准的，转化率会特别低，【现阶段】每个产品都有竞争对手，比如我们拿一个热度高的词去竞争（冬季连衣裙），假设你是个新品，你凭什么去跟月销10W、20W、等等的去竞争呢？你的竞争对手又是谁？你的对手就是上千上万个同行在一块神仙打架！

所以一定要符合我们产品的现阶段。

长尾词：

我们有的二级类目没有长尾词，有的就有，我们热门长尾词也就是我们这个类目比较火爆的，

我们也可以看一下热搜词的竞争强度，再看一下长尾词的竞争强度，我们可以把长尾词竞争强度高的关键词添加到符合我们商品的标题里面；

第二点：关键词的配比

我们知道关键词从哪里来了，我们来了之后如何进行配比呢？

配比公式：

【标题】=核心类目词+修饰词+属性词+营销词

一个完整的标题就是这样诞生了！

首先，我们在桌面创建一个excel表格，我们把热门词的100个词复制到表格里面；

公式：

爆款率=搜索热度*点击率/竞争强度

我们的公司计算出来的结果出来了，接着按一下结果的右下角，也就是我指的地方，然后往下拉到我们的关键词完，所有的结果会全部计算出来！

计算的结果就显示出来了

接着我们圈一下热词排名第一，然后点击筛选，然后选择降序。

按照图上圈的地方选择即可！

这些就筛选出来，降序的结果，有的会有空格，有的会没有显示数据只显示 - 这个符号，这个可以不用去理他；

我们看爆款率，筛选出来的结果第二个结果37716.84，然后再看一下竞争强度才4，再看一个搜索热度23282，点击率也很高的。

接着我们看第三个，竞争强度17，搜索热度41982，点击率也不错；

所以这也是适合新手去操作！！！！

这样一来我们就可以拿到很多不错的关键词，我们可以从竞争力度小的，热度高的关键词里面先选出来，再进行组合标题；

标题根据这个公式：

根据我们的标准规范然后组成一个标题，这样的标题就出来了！

希望能帮助更多的手商家！

我司专注于拼多多网店全托管深度代运营，目前公司成员63人。18只运营团队！合作后组建5个人一个团队来操作您的店铺，包括（运营店长，美工，文案策划，主播，直播运营）。运营团队内每位都有三年以上的专业经验！合作后店长直接对接，并且建立运营群。店长每天在群内反馈当天工作计划安排。并进行周总结，月总结，周计划，月计划！您每天都可以知道店铺进度规划！我们的服务是全托管的形式，包括店铺开店、装修、设计、产品上下架、爆款打造、活动策划、推广引流、资源对接以及直播策划引流，主播带货，直播间策划营销等所有后台操作！您这边需要配合，客服、发货、以及对货源的把控！！

我们的地址：4号大街28号2幢405室

联系手机：18658578187 期待您的咨询