

市场持续好转

运动市场强行切换全新零售行业新模式耐克阿迪达斯折扣店加盟

产品名称	市场持续好转 运动市场强行切换全新零售行业新模式耐克阿迪达斯折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

众所周知，耐克，阿迪达斯都是国际一线运动品牌，几乎喜欢运动休闲服饰的消费人群都知道这两个品牌。多年的品牌运营与产品技术升级，使得这两个品牌几乎完全占领了市场和大部分市场份额，产品价格也是越来越高，对于经济型消费者来说，花费数千元砸一双耐克鞋子还是有难度的。

但折扣店的存在恰好弥补了因消费水平差距导致的中低消费市场的空白。但对于像耐克，阿迪达斯这样的折扣店来说，开店成本并不算低，虽然它的成本远低于品牌专卖店，但投资者想开设一家像样的折扣店，至少也得准备20万以上的资金才可以。

因为考虑到是品牌折扣店，而且还是耐克阿迪，所以，无论在门店选址，面积需求，装修上都不可能节省太多的成本，必定取得顾客的信任是至关重要的。但做品牌的利润空间也很大，投资者可以根据自己对利润的需求执行定价策略，这将决定你的年利润，月利润多少，以及多久回本的问题。

另外一个决定胜败的关键就是“营销”。现在国内市场，各行各业高度同质化竞争，迫使很多商家不得不进行价格战和营销战才能生存下去。这是深层次问题，短期内看不到解决的可能性。所以，无论你是电商还是线下实体，必须清醒的认识到当前的营商环境，并做出正确的经营策略。懂得营销的实体总是在市场当中占据着一定的优势，即使他们的产品或服务质量并不高，但同样可以做到可观的利润。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司电话咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

从目前鞋服行业来看运动服装行业已经成为了当今比较热的创业项目，所以现在开一家耐克阿迪运动服装折扣加盟店也是非常理想的。但是任何运动服装折扣加盟店在经营管理上都必须表现出自己的内在功夫，方可打出一片天地，这也是赢得顾客的要点之一。