

阿克苏地区阿迪达斯折扣店怎么加盟？奥莱体育

产品名称	阿克苏地区阿迪达斯折扣店怎么加盟？ 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

说一个实例，我朋友小张，他在当地开了一家耐克，阿迪达斯品牌的折扣店，没有疫情之前，他们的生意还行，但是却没有前几年好做。而这次突如其来的疫情才让他看清楚传统实体店的脆弱。但他是一个思路转变迅速，善于学习的人。他通过朋友圈，直播等形式吸引喜欢耐克，阿迪达斯品牌的粉丝，然后进行线上交易，线下发货。正是基于这个销售方式的转变，他们不仅没有亏损，还做到了可观的盈利。

事实上，这就是新零售的雏形。随着未来互联网技术的应用与发展，物流的专业化，实体店成本透明化，生产专业化，仓储管理专业化，线上交易便捷化等基础建设的完善，未来线上线下融合的会更加迅速。到那时，不仅商业运营成本大幅降低，消费者也会在这场零售业改革当中享受到实惠。

对于任何品牌来说，如果以专卖店的形式下沉到三四五线城市，可能有些难度，原因在于当地的消费水平，但是，如果以折扣店的形式去开店，那就可以发挥价格优势，匹配当地的消费水平，在品牌效应的带动下，在三四五线城市开品牌折扣店是一个完全有利可图的项目。

三四五线城市的开店成本要小于一二线城市，同时，竞争也不那么激烈，这也是为什么地级市的品牌折扣店越来越多，越来越火的原因。但这必定是一项不小的投资，投资者在考虑市场前景时要一些，要知道，经营好一家品牌折扣店不仅拥有正品货源，还要考虑选址，装修，导购培训，消费者运营等内容。

投资者必须对自己所具备的优势与劣势有着清醒的认识，如果万事具备，只欠东风，那就要果断出击，占据有利的门店位置开店，发挥自己的优势，强化市场营销与供应链关系，增强对客户的服务与选品水平，前景还是不错的。

本土化营销策略让投资者看到巨大的创业机会。这是品牌折扣店独有的竞争优势，但在执行层面需要严

格遵循其策略，使投资者的折扣店长久保持竞争力。

1. 选品策略

虽然折扣店所出售的是品牌“过季款式”以及“断码货品”。但不意味着选品不重要，有条件的折扣店应该建立专业的采购团队，耐克折扣店如何找货源?，针对货品进行精选。通常来说，过季款式只限在一年内，并且质量上有一定保证，不能褶皱，不能有尘土。这需要库管精细化管理。并且选品策略可以基于营销数据来优化。

2. 价格策略

作为一种品牌折扣店，其针对的是部分追求品牌却又经济实力不足的消费着，对于这些消费者而言，尽管折扣店销售的是过季商品，却仍不失为他们的爱，但与国外名品折扣店的迅猛发展相比，国内的名品折扣之路却坎坷颇多，这与他们尚欠成熟的定价策略有关。在中国大众型消费市场当中，成本的有效控制和利润空间的保障意味着可以寻求更多价格方面的灵活性优势，从而吸引消费者，但在现实中却并不容易做到，这需要经营者不断探索。

3. 营销策略

再好的商品也需要一定的营销策略才能提升业绩。促销是营销策略当中的常用战术，但还有很多其它方法。“利用品牌度”进行营销也是一个好办法。特别是线上营销策略，折扣+品牌对消费者是有很强的吸引力的，围绕着这个策略可以产生诸多传播内容。从而吸引更多消费者关注，提升销量。

阿克苏地区阿迪达斯折扣店怎么加盟?-奥莱体育(在线咨询)由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司(www.sanhealolai.com)有实力，信誉好，在河北廊坊的服装鞋帽代理等行业积累了大批忠诚的客户。公司精益求精的工作态度和不断的完善创新理念将促进奥莱体育和您携手步入辉煌，共创美好未来!同时本公司(www.aolaitiyusports.com)还是从事正品耐克阿迪达斯折扣店加盟，耐克阿迪达斯加盟费用，耐克阿迪达斯加盟政策的服务商，欢迎来电咨询。