

华丽宫折扣 清仓女装尾货批发市场 衣香丽影清仓女装尾货批发

| | |
|------|----------------------------------|
| 产品名称 | 华丽宫折扣 清仓女装尾货批发市场 衣香丽影清仓女装尾货批发 |
| 公司名称 | 广州华丽宫服饰有限公司 |
| 价格 | 面议 |
| 规格参数 | |
| 公司地址 | 广州市白云区石井镇银马男装城B3栋4楼 |
| 联系电话 | 13826637649 |

产品详情

广州华丽宫服饰有限公司专业从事宝贝玛丽尾货库存服装批发、名妹品牌服装尾货批发、旅行服装库存尾货批发、玛斯狄娃女装尾货批发市场、摩凡外贸女装尾货批发等！始终坚持中高端路线，集合了一二线品牌、定位国内外知名的一二线品牌女装，兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，不同风格的产品应有尽有。清仓女装尾货批发

华丽宫服饰——清仓女装尾货批发

在拿货的时候选择的进货渠道也不能太单一，批发衣服如果能多开辟几个渠道就更好了。多家进货商能保证衣服的货源稳定，不至于店面柜台卖空货。多渠道进货还有助于服装店把控质量关，一旦发现厂家发来的衣服有质量问题，能及时从其他渠道弥补。同时，多个货源也有利于价格、款式、服务等方面的参考和比对，更能有效防止负责进货的人员和供货商之间产生不正当的交易。

所以想做服装尾货生意却不知道该怎么找货源的可以行动起来了，根据自己的定位，做出一份规划，多去开辟几个进货渠道，找到zui适合自己的渠道。进货渠道只是我么生意中关键的一步，zui主要的还是后期的销售决定着我们的命运。清仓女装尾货批发

华丽宫服饰——清仓女装尾货批发

如果我们有资源可以去品牌折店拿货，相对来说还是不错的选择，因为可以去公司展厅考察然后再选择拿货，质量有保障，价格也不贵。再就是我们常用的方法去尾货市场，这里面的衣服，品牌多，款式也多。价格有贵有便宜，但是他们在哪里进货的呢，他们其实也就是从品牌服装厂里进货出来，要不就是从别人商家那里买货，以至于价格会贵一点。但是款式却很不错。或者是我们可以找到品牌服装的代工商或厂家了，他们的货源都是自己做出来的，其实也不是，如果A厂家有货源是衣服，B厂家有货源是裤

子那么他们会合作，卖出去都说是自己厂里生产的。清仓女装尾货批发

广州华丽宫服饰有限公司专业从事太平鸟广州女装尾货、太平鸟品牌女装尾货货源、太平鸟女装尾货批发市场、太平鸟外贸女装尾货批发、太平鸟尾货库存服装批发、太平鸟短袖尾货批发厂家、太平鸟品牌折扣尾货女装走份、太平鸟外贸尾货批发、太平鸟服装库存尾货批发、太平鸟品牌服装尾货批发等！兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，清仓女装尾货批发进货，不同风格的产品应有尽有。清仓女装尾货批发

揭开服装尾货的面纱

所谓服装尾货，是指国内服装生产厂家根据国外来料、来样或国外来样、国内选料进行加工，在完成订单后剩余的那部分产品，包括从面料、规格、花色上看不出大毛病的残次品、多余或节省下来的布料私自加工的及国外退货但无残次的"出口转内销"服装，我国服装生产企业承担着全球超过一半的服装加工任务。而国外品牌在下订单的时候一般会采用"来料加工"的方式，为确保生产足够量的合格产品，当然来料配给量肯定会大于订单要求。而加工厂家在按订单交货后，总会有部分剩余，这部分商品就成了"尾货"。清仓女装尾货批发

据报道，我国服装加工业每年的生产量达数十亿件，根据一批服装原单生产中大约会产生3%至5%尾货的比例来计算，每年的"尾货"量可以说是一个天文数字。因此目前广州、北京等地已经形成了一批规模较大的服装尾货批发市场

和一般的服装市场相比，尾货经营最大的不同就是货源渠道。服装批发市场的货源要么是厂家要么就是分销商，而尾货市场的货源有较强的隐蔽性，掌握了货源渠道就掌握了先机。对于尾货经营，厂家一般不直接参与，这就使从事尾货经营的批发商成为了尾货市场运作的关键，而能掌握这批尾货对批发商而言是非常难的事，需要有大量的信息支持和广泛的关系网。因此，从某种意义上说，尾货经营最重要的一环就是要拥有尾货信息。清仓女装尾货批发

广州华丽宫服饰有限公司专业从事国雅世家外贸女装尾货批发、珞炫短袖尾货批发厂家、艺素国际外贸尾货批发、唐朱迪品牌服装尾货批发、米祖外贸尾货批发、水之恋外贸女装尾货批发、木茜格服装库存尾货批发、名妹外贸女装尾货批发等！始终坚持中高端路线，清仓女装尾货批发报价，集合了一二线品牌、定位国内外知名的一二线品牌女装，兼容汇聚了众多相同层次的服装品牌，不同风格的产品应有尽有。清仓女装尾货批发

如何提高女装尾货批发店服装的销量呢？

一、节日促销主题

节假日促销是女装批发店经营的一部分，整体来说，若是一个女装尾货批发店的促销活动主题没有把品牌精神融入其中，那么这个主题是不完整的，同时也不是最佳的促销主题。所以，女装尾货店搞节假日

促销的时候，定要围绕品牌精神来进行。要知道，产品功能可能类似，但品牌精神是独一无二的，所以，促销主题要结合品牌精神才会与众不同。当然，节假日的促销活动还要在细节上体现出品牌精神才行。节日促销，系统规划更重要品牌女装折扣加盟店

二、促销规划很多女装尾货批发店节假日促销活动上都是随机的，并没有什么年度规划，但是往往缺乏年度系统性的促销方案不能形成合力，不能给消费者一个对品牌形成连续性、统性的认知，所以制定一个节假日促销系统规划很重要。节日促销，先弄清目的当然，对于很多女装尾货批发店来说节假日搞促销活动更多是为了提高销量清仓女装尾货批发

三、跳出”促销=低价销售”的误区

一直以来，很多女装尾货店搞促销活动都是以打折促销为主，一味降低促销折扣以吸引消费者的注意和购买，其实这样的促销方式并不是zui佳的，要知道一味降低价格只会使获利更进步缩减到-定程度，衣香丽影清仓女装尾货批发，就有可能导致没有任何利润可获了。所以，搞促销活动要懂得创新促销方式，跳出”促销等于低价销售”的误区，才能让促销活动搞得更有特色、更吸引顾客。清仓女装尾货批发

华丽宫折扣-清仓女装尾货批发市场-衣香丽影清仓女装尾货批发由广州华丽宫服饰有限公司提供。广州华丽宫服饰有限公司（hualigongzhekou.1688.com）拥有很好的服务与产品，不断地受到新老用户及业内人士的肯定和信任。我们公司是商盟认证会员，点击页面的商盟客服图标，可以直接与我们客服人员对话，愿我们今后的合作愉快！