

皮肤管理怎么学 实操经验 验证并分析干货 朴荷

| | |
|------|----------------------------|
| 产品名称 | 皮肤管理怎么学 实操经验 验证并分析干货 朴荷 |
| 公司名称 | 无锡鑫展企业管理咨询有限公司 |
| 价格 | 99000.00/店 |
| 规格参数 | 品牌:朴荷 总部:无锡 加盟:10万+ |
| 公司地址 | 无锡市滨湖区绣溪路50号3号楼14楼东南（注册地址） |
| 联系电话 | 18115414246 |

产品详情

近几年韩国皮肤管理如火箭般一样在美业市场蹿红，皮肤管理已经被越来越多的人所认知和，它将成为美容行业的炙手可热的主导项目。很多女性创业者也把韩国皮肤管理作为自己的要创业方向，有的本就有基础，有的是小白。

而这时候就有人纳闷了，小白到底多久能学会皮肤管理这门，也有学员问我们，到底学些什么？

我们从三个方面来系统了解，做为一名皮肤管理师，你要学什么，从哪学，怎么学，为顾客提供服务。

其实我们的皮肤管理学习重要的就是一个理念问题，重要的是理论知识，当融会贯通了理论知识，了解了皮肤相关问题的基本解决方案，的皮肤问题都可以自己去搭配产品、仪器并制定出合适的管理方案，的问题都会迎刃而解，自己可以新项目，因为没有什么是一层不变的，只有不断进步不断才有可能在竞争激励的社会中生存。

皮肤管理是相对的一种皮肤护理方式，知识体系是的基础，而很多人觉得自己不够或者在实际跟顾客沟通过程中力不从心，是因为碎片化的知识不是真正的知识体系，就像我之前说的皮肤问题是单一存在，而是相互联系，你从一个点来看问题和分析问题的结果是不同的。

1：基础知识

皮肤管理知识体系的根基，是大量的皮肤基础知识的积累，这一点很重要，如果没有大量基础知识的积累，而妄谈知识体系是没有意义的。

比如：

皮肤的分层：表皮层，皮下组织

皮肤的肤质：干性，油性，混合型

这些都是很基础的皮肤知识，需要很清晰的了解，不止要了解简单的分层分类，还要了解每个层次每个分类细分的作用机制和起到的作用。很多人是通过简单培训的方式自以为已经掌握了皮肤的基础知识，而其实只是讲到的部分你略懂，而很多未知的并没有去学习。

2：知识运用

当你学习了皮肤的基础知识的时候，会对皮肤有深刻的认知，这个时候要学会运用，因为学习的目的就是要会运用，你需要深层次的思考，比如皮肤的表皮层，又分为五层，角质层存在的意义，对于皮肤来说角质层的作用是什么，为什么要定期做深层清洁，为什么不能过度清洁等。

因为皮肤的组织存在都有的性，在不断进化的过程中，是不断优化的过程，所以在思考问题的时候，要思考利与弊，凡事都有其原因，而这个原因的理解和传达可以显示出性。

3：实操经验

我们知道皮肤问题是很严谨的学科，所以对于皮肤问题的也好，自己操作简单的皮肤管理问题解决也好，都很依赖于经验的学习，因为很多问题的解决方案不是我们想象出来，是通过大量的案例总结出来，而皮肤管理是通过的皮肤知识结合仪器和产品来解决问题，当你学习到皮肤知识的时候，在学习到实操经验的时候，要通过实际操作来验证并分析。

4：培训

目前很多从事皮肤管理的经营者来说，大部分是通过基础培训来学习了解到皮肤管理，而每家皮肤管理培训机构的仪器产品不同，在实际课程中会不同，这就导致市场很多皮肤管理门店的经营者度存在很大差异，没有系一性，因为思考的角度和站的角度不同，所以顾客是迷糊的。

对于培训的基础学习，是没有从事过美业的人来说，你只要学习到简单的皮肤知识和仪器产品的使用，后期在工作和实操过程中不断总结学习，会很快的，不要停止学习的脚步，故步自封比较麻烦。其实皮肤管理主要有手法仪器和产品，现在的科技发达，高科技美肤仪器不断的推陈出新，也愈加的化。因此皮肤管理的学习时间短一些。

6：实操

我之前多篇文章说过深度思考，思维的问题，是对于皮肤管理这种重实战的行业，要从实操中善于总结并勤于思考，怎么理解呢，举例：A顾客来店里咨询的是痘痘问题，你给予建议和方案，并给予改善建议，这个过程中要不断的监测，改善情况，是否，是否改善明显，二次，是否改善，是否明显，有无其他问题，是否需要调整方案，每次都要详细记录，当一个后，再沟通，并了解改善情况，这样不断重复的过程，是你从实操中进步很快的方式。

7：交流

教学是一种单向交流的方式，还要学会同行之间，同学之间的交流，因为每个人遇到的顾客不同，实操过程中总结不同，会有很多经验可以交流，而交流的过程是很容易学习到有用的知识，因为你遇到的顾客类型有限，问题有限，而交流的很好的方式，比如的从业者会经常通过行业交流会的方式来，因为遇到的案例不同，总有可以学习的点。

8：总结

很多人是不善于总结的，因为总结这件事的确很麻烦，总结什么，作为皮肤管理师，因为皮肤常见问题就那么，基本概况皮肤问题，而常见的少，如果每个皮肤问题你经常的总结和完美，一段时间以后你会发现，你在沟通和看待问题的方式会不同，不是简单的片面化的看待问题，会系统。

9：练习

练习就不用多解释了，当你总结出很多经验和方法，当你遇到这种类型的顾客的时候，会很容易的运用并通过问题的解决过程验证方法的正确性。

10：连接

大多数人喜欢找捷径，总想一下找到问题的，学习也是一样，总想一下学习到，其实学习的过程是个积累的过程，当你把基础的知识，常见的问题，学习到的解决方案可以很好运用的时候，需要思考是如何相互联系的，在上面我说过，皮肤问题是单独存在，是相互联系。当你学会连接，会系统思考的时候，又进阶了，我们说仪器和产品是你解决问题的媒介，而基础知识体系是基础，媒介的作用是让问题的解决。