

深秋冬品牌童装批发 创优品服务热线 深秋冬品牌童装批发走份

产品名称	深秋冬品牌童装批发 创优品服务热线 深秋冬品牌童装批发走份
公司名称	广州创优品服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区白云三线志景科技创意园大彭岭路 7号二楼202室
联系电话	17727627427

产品详情

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，深秋冬品牌童装批发，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝1对竞争优势的终端零售、批发市场！深秋冬品牌童装批发价格

67、店内的品类标志有提醒顾客消费的作用。

68、POP是门店不可或缺的促销利器。

69、明亮的灯光能够刺激顾客进店的欲望，赋予商品新鲜感和生机。

70、每个员工都应该能够熟练地向顾客讲述成为本店会员的好处和会员卡办理方法。

71、跳跳卡上的特价标示是门店刺激销售的常用手段。

72、关联性陈列是增加销售的法宝。

73、将领奖区、礼品领取处、抽奖处设置在门店深处，可以大大增加门店的销售机会。

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝1对竞争优势的终端零售、批发市场！深秋冬品牌童装批发价格

争取一个新顾客比维护一个老顾客要多6-10倍的工作量，成本是5倍。也就是说，老客户比获取新客户的成本小得多，收益却大得多。

每个店里都有一些“沉睡客户”——曾经在店里消费过，留下了电话或微信等联系方式，但之后却没有再来过，像是“睡着了”。

TA们不仅有着巨大的消费潜力，更像是一面镜子，通过叫醒TA们，深秋冬品牌童装批发走份，分析不来店的原因，店里存在的问题都能暴露出来。

怎么叫醒？

首先，深秋冬品牌童装批发销售，你要先找出TA们。

要设定一个时间段，比如半年（所卖服装档次越高，购买频次越低，时间可设置更长一点），对曾经到店消费但时间段内没有再来的顾客进行盘点，将他们的姓名、联系方式、年龄特征、消费习惯等列个清单，内容越详细越好。

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，深秋冬品牌童装批发价格，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝1对竞争优势的终端零售、批发市场！深秋冬品牌童装批发价格

6、店员坚持说迎宾语：您好，欢迎光临****(店名)。

7、店员坚持说送宾语：您慢走，如果用着好的话，可以跟你的朋友介绍介绍!

8、每天营业期间都要有关于门店经营品牌的广告或者自己门店的广告播音。

9、每天要求所有员工转发门店的公众号微信。

10、每天要求每一个员工打10个有效的会员回访电话。

11、在门店所有的工作，都应该给接待顾客让位，当然顾客已经进店的话。

深秋冬品牌童装批发-创优品服务热线-深秋冬品牌童装批发走份由广州创优品服饰有限公司提供。广州创优品服饰有限公司（www.gzcypztz.com）拥有很好的服务与产品，不断地受到新老用户及业内人士的肯定和信任。我们公司是商盟认证会员，点击页面的商盟客服图标，可以直接与我们客服人员对话，愿我们今后的合作愉快！