

找合适的投资项目 市场潜力大 耐克阿迪达斯运动多品折扣店加盟

产品名称	找合适的投资项目 市场潜力大 耐克阿迪达斯运动多品折扣店加盟
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、 孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

三河奥莱体育用品有限公司位于北京东边三河市百世金谷燕郊国际产业基地，专业从事耐克阿迪达斯分销加盟，打破传统服装零售店模式，开启全新运动多品牌折扣店。超低拿货折扣、0加盟费、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。我们将不断丰富经营品牌品类、拓展业务领域，致力于成为综合体育运动用品的佼佼者和多元品牌的零售管理机构。为客户提供专业的体育运动产品服务，让更多的客户以小成本就能开耐克阿迪达斯加盟折扣店。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司电话咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

关于阿迪达斯耐克折扣加盟店的经营管理技巧，我们需要从三个主要方面谈起，分别是货品管理，人员管理和店面管理三个方面。

1、货品管理

需要明确有效的货品管理可以合理地控制库存量，令货品可以有效的流转，从而加速货品的周转率，更有效地降低店铺损失并增加利润。那么阿迪达斯耐克折扣加盟店的货品管理呢，这就需要投资者有比较敏感的数字分析能力，要总结每天的店铺销量，并熟悉产品的结构，终落实到保持健康的库存量上。品牌鞋服加盟店在淡季和旺季的产品销量不同，而即使是旺季，也会出现鞋子款式销量好的和销量比较逊色的情况，所以这时就要熟悉产品结构和产品销量合理地从公司采购，有效的进行库存控制，不要让自己遭受损失。

2、人员管理

工作人员的管理上，对于任何企业来说，人员管理是很重要的，员工的使命感、同心力、团结心、默契度等都需要进行慢慢的培养，而且这个培养必不可少。对于阿迪达斯耐克店面，要有统一的服装和服务模式等，这样才可以树立比较统一的品牌形象，同时作为管理者也要持续关注员工的精神状态，及时鞭策和激励员工，并将员工进行合理的分工，让他们默契合作，发挥各自的优势等。

3、日常管理

日常管理包括的方面比较多，需要综合管理加盟店里的产品、店面、销售、服务等多个方面。比如鞋服的质量、员工的服务能力、店里的整洁度、消费者的体验感以及在促销活动时，宣传海报的展示、产品的摆放等都需要考察。

现在的服装市场行业很大，尽管有很多运动装品牌。但是阿迪达斯、耐克是被大家所熟知的，不仅产品款式多，因此消费者也可根据自己的需求自由购买，所以投资加盟是很不错的。