

甩甩宝宝系统开发（软件app）

产品名称	甩甩宝宝系统开发（软件app）
公司名称	陈颖怡软件开发
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	广州天河东圃
联系电话	18620204095 18620204095

产品详情

甩甩宝宝系统开发，找开发团队【纪经理：15622147456微电】甩甩宝宝软件开发，甩甩宝宝app开发，甩甩宝宝模式开发，甩甩宝宝平台开发，甩甩宝宝商城开发，甩甩宝宝小程序开发，甩甩宝宝源码开发，甩甩宝宝分销系统，传统电商都是有一个网站流量很大，大家也都很信任这个平台，然后都去这个平台去购物，平台是一个流量分发中心，典型的有天猫、京东等。社交电商讲究的是去中心化，可能是抖音上的一个小姐姐推广了一个产品你购买了，也有可能是你身边认识的一个达人在他的公号中推荐了一个产品，基于信任你购买了。社交电商的特点就是以人去中心化，典型的有拼多多、微商、小鹅通提供的一些商店、淘宝客的购物优惠群等。

甩甩宝宝是鲸灵集团旗下的社交电商平台，创立于2018年6月，甩宝定位于S2B2C社群Mall-在平台、品牌商、小程序、消费者之间搭建协同网络，加快信息和资金的流转效率，甩甩宝宝是一个正品特卖的平台，目前登录每天有奖励跟分红，分享10人购物有返利，分享有佣金,下面分析下平台的模式!

一、甩甩宝宝系统开发成为掌柜赚钱。邀请十个粉丝就可以成为掌柜了，粉丝购买后，佣金就能到账了，成为掌柜后还有可以领到一些福利，自己购买的商品，最高可拿16%的返利，粉丝购买则可以拿最高16%的佣金。

二、分享商品赚钱。在甩甩宝宝找到便宜实惠的商品直接分享给好友，朋友下单后就可以拿到佣金了。甩甩宝宝的48小时品牌特卖模式，每个特卖商品都会显示特卖倒计时。

三、甩甩宝宝省钱。俗话说的好，省到就是赚到。甩甩宝宝的都是品牌特卖，许多品牌都是打折促销，不少大牌商品低至一折，用最少的钱买到最好的商品。

甩甩宝宝系统开发商城甩手掌柜

要求：粉丝50人

收益：自购一级佣金补给包（根据一级粉丝增长，购买力，二级粉丝增长，购买力，等，综合评判，每天领取，15天可提现）

运营商要求

一级粉丝500

二级粉丝1000

团队销售额10万

收益：自购一级佣金补给包

整个团队佣金的百分之十

甩甩宝宝商城合伙人要求

平推五个运营商

销售额百万以上

有管理团队能力，公司应聘

甩甩宝宝系统开发收益：自购一级佣金补给包整个团队佣金百分之5.91

为什么社交电商现在这么火？甩甩宝宝系统开发本质上是因为传统电商的流量成本太高了。比如淘宝的直通车推广费用和运营费用，都是中小店家负担不起的存在。此外，投放广告获取的流量大多只能做一次性产品转化，用户留存率较低，产品推广的成本太高。而目前，微信也在电商领域发力，且微信的流量成本比淘宝的便宜。商家可以通过公众号、微信社群和朋友圈等多种渠道获取用户，这就是社交电商能够受欢迎的根本原因。因为微信的体量实在太过庞大，所以人们在谈论社交电商的时候，很大一部分其实是指微信生态内的电商。