

# 中小卖家淘宝直播间如何引流推广

产品名称	中小卖家淘宝直播间如何引流推广
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

## 产品详情

中小型商家淘宝直播怎样引流推广；动态性权重值便是依据你一直在直播房间的姿势意见反馈出去的各类层面的数据信息，系统软件会即时分派和根据测算当日的数据信息第二天让你分派总流量。

### 一、浏览量滞留时间

客户在你的直播房间等待时间越长，表明你的内容趣味或有效的。滞留时间越长，给直播房间提升的关注度越高。浏览量滞留时间，会受直播内容和直播房间自然环境两大要素危害。

#### 1.直播内容

假如顾客点进直播房间后就立刻退出来得话是给直播房间提升不上关注度的，因此顾客进去直播房间之后，怎样吸引她们这就很尤为重要了。

一般能够设定一些、抽奖活动或是送礼物或是收看\*\*\*分钟就可以领到优惠券，特别强调、正确引导给粉丝，锁定粉丝，相对性应的会提升浏览量的滞留时间。

自然粉丝终究是不是会挑选滞留在直播房间、或是滞留多长时间，大量的还是在于直播的内容，因此直播脚本也是不可或缺的，网络主播挪动要整理清晰直播内容而且操控全场直播间的互动交流节奏感，让直播间全线全是趣味不枯燥乏味。

#### 2.直播房间自然环境

许多店家或大咖都是忽视直播房间的布局！直播房间的自然环境情况，便是粉丝对该直播房间的第一印象、第一觉得。就跟人和人之间的第一印象也是这般，第一印象不好了，那接下去也不会想和这个人有互动交流。

因此直播房间的情况极其重要，背景颜色能够挑选与网络主播的直播间设计风格类似。如果是知名品牌店家，那情况终究与知名品牌VI统一。

