

0元加盟耐克阿迪达斯折扣店

奥莱新零售、新模式、区域保护、保证商圈

产品名称	0元加盟耐克阿迪达斯折扣店 奥莱新零售、新模式、区域保护、保证商圈
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

有关折扣店模式的十大知识点，希望对大家有所帮助。 1，什么是折扣？ 折扣的定义是：以销售品牌和周转快的产品为主，限定销售品种，并以有限的经营面积、店铺装修简单、有限的服务和低廉的经营成本，向消费者提供“物有所值”的产品为主要目的的零售业态。 2，运动折扣如何选择品牌？ 耐克，阿迪达斯这两个品牌是运动品牌的佼佼者，也是妇孺皆知的。不过对于投资者来说，开设折扣店的成本要比其他品牌高一些，但后期的发展空间也是相对要大的，对消费者的吸引力也是高一点的。 3，折扣的参与方式？ 与专卖店不同，开设折扣店需要与品牌分销商建立合作，开店相关的关键手续与货源都是由该分销商公司提供。而且耐克，阿迪达斯折扣店是没有加盟费用的。 4，款式基本都是定义在哪个阶段？ 一般来说，品牌折扣店的款式要比专卖店延后几个月，但不会太久，品牌分销商所提供的货品都是一年内的款式，部分款式与专卖店只差三个月的时间。 5，折扣店模式都倾向大品牌吗？ 大品牌作为吸引顾客的亮点，能够迅速抓住顾客，从而保证一定的销售业绩，这就是为经营者喜欢开耐克，阿迪折扣店的主要原因之一。另外，除了品牌效应有利于销售外，就是折扣店模式在价格方面的优势，这也是吸引顾客前来选购的一个原因。 6，选址要求有硬性要求吗？ 与专卖店相比，折扣店的选址条件相对较为灵活，步行街，商场，街边底商都可以开店，而且近两年，折扣店模式开始向三四线城市发展，三四线城市有着更为广泛的市场发展空间，而且有些城市还处于蓝海状态。 7，基于销售渠道，折扣占比多少？ 虽然品牌专卖店在形象上更上档次，但不可否认的是，品牌商所发布的产品70%的销售额都是由折扣店模式完成。究其原因还是在于折扣店模式基于价格方面的优势。 8，折扣来去空间弹性如何？ 众所周知，品牌折扣店所出售的货品是相对过时的，而且有些还存在断码的情况，品牌折扣店的加盟者有自己制定售价权限。因此，当顾客在逛品牌折扣店时，是可以与导购员进行讨价还价的，在保证经营者的基础效益空间时，消费者会获得更多折扣优惠。 9，耐克阿迪折扣店大概所需费用？ 耐克，阿迪达斯虽然是国际一线知名品牌，但开设折扣店成本并不太高。如果经营者选择在三四线城市开店，这样在人员工资和租金方面会节省很多，通常来说，整体费用不是很多就能做一家不错的运动品牌折扣店。 10，耐克阿迪达斯折扣店面积基准？ 对于阿迪耐克加盟

的折扣店店铺面积的要求并没有具体限制，但根据经验来看，大家可以依据不同城市等级来制定门店面积基准，像在一二线城市开店，门店面积基准应该是100平米以上，但是如果在三四线城市，门店面积基准可以定为50平米以上基本就可以了。总体来说，是“质量有保障，物美价廉”成就了折扣店。现在，折扣模式在国内的很多城市还处于蓝海状态，未来需要开发的市场很有很多。相信未来三四线城市将成为折扣店模式的主战场，同时也将会越来越多的惠及普通大众消费群体。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

- 1、投资咨询：向公司电话咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。
- 2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。
- 3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。
- 4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。
- 5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。
- 6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。
- 7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。
- 8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。
- 9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。
- 10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

现在的服装市场行业很大，尽管有很多运动装品牌。但是阿迪达斯、耐克是被大家所熟知的，不仅产品款式多，因此消费者也可根据自己的需求自由购买，所以投资加盟是很不错的。

市场营销是零售业比较重要的组成部分之一。这些细节工作需要慢慢积累，总结经验，并持之以恒的执行下去，对店铺的业绩是有很大帮助的。由于疫情还没有完全过去，经营者必须尝试各种方式提升业绩。消费需求被病毒遏制，这是我们目前所面临的生存环境，但每个人都在这个环境当中寻找机会，没人能独善其身。因此，在当前市场环境下，传统坐等顾客上门的方式应该有所改变，必须寻求主动出击，多渠道挖掘你的客源，一旦找到一个有效的流量池，就能有效地提升销售业绩。

疫情期间，当大环境变得艰难的时候，实体经营者就更需努力，而且不能埋头苦干，必须学会思考你的商业模式当中的每一个环节，找出较弱的部分加以修复，保持整体竞争优势，才会在市场竞争当中生存下来。

三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店引领者，为投资转型创业者提供专业的一站式开店服务与技术支持，
资质授权+货品+装修形象+销售模式指导