

## 杭州直播带货公司，揭入直播带货的秘密.

产品名称	杭州直播带货公司，揭入直播带货的秘密.
公司名称	宁波海曙区果利邦电子科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省宁波市海曙区华楼街90号(1-75)室
联系电话	13027200996

## 产品详情

2020年可谓是直播带货年，在电商平台的大力推广下，直播带货俨然成为一片蓝海。据杭州直播带货公司得出许多中小企业也随即加入了直播大军中，但直播带货并非那么容易成功。在没有分析市场行情和用户群的前提下，直播带货失败的案例也非常多。对于广大中小企业来说，不是不能跟风随大流，若要通过直播带货增加产品销量，不仅要考虑投入的资金成本，还要认真考量下面二个问题。

### 产品的潜在用户群

中小企业涉及到各个行业，其中一些传统企业的客户资源主要来源于线下人脉。例如：机械行业，销售的都是大型机械设备，客户人群比较单一，这样的传统企业不太适合线上销售。如果产品的潜在用户人群还不习惯线上交易，那么直播带货只能起到品牌宣传的目的。很难通过直播带货提升实际的订单量。当然并非所有的企业都是如此，一些生产或销售大众产品的企业，还是可以根据潜在用户群策划直播带货的。

## 不要过度的消费粉丝

直播带货就是线上的导购活动，而且中小企业很难投入大笔资金聘请明星直播。所以来看直播的观众关注的仅仅是产品本身，没有名人效应，没有大批的追星粉丝。对于企业自媒体来说，积累粉丝是一个漫长的过程，因此不能过度消费粉丝。应该合理的安排直播的次数，可以在促销节期间安排直播。平时还是要推送有价值的内容，与电视导购类似，硬性的植入广告会让多数人反感。当然也会流失大量粉丝和观众。

杭州直播带货公司，杭州北抖星网络科技有限公司旗下抖音带货平台，目前已经有20000达人入驻，帮助企业建立一站式网红带货模式，彻底解决了商家“找网红难”的痛点，不仅让中小商家能找的到网红，更让中小商家能投的起，单个网红带货费用低至500元，已经成为性价比超高的网红带货平台，而且商家能够更好的对接管控平台，目前，北抖星已经成为家喻户晓的电商带货平台。北抖星主营业务包括抖音带货，抖音小店怎么开通，抖音创业项目，精选联盟入驻，网红带货，抖音小店代运营，短视频项目，抖音直播项目孵化等。