

# 咻电共享充电宝招商 车站共享充电宝招商品牌

产品名称	咻电共享充电宝招商 车站共享充电宝招商品牌
公司名称	四川咻电科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	四川成都市金牛区蜀西路52号2A座14层
联系电话	18788923756

## 产品详情

在共享充电宝用户接受的计价方式分布中，23.5%的用户表示希望免费体验使用—共享充电宝加盟

数据挖掘和分析机构艾媒咨询日前发布的《2017上半年中国共享充电宝行业专题研究报告》显示，在共享充电宝用户接受的计价方式分布中，23.5%的用户表示希望免费体验使用，32.6%的用户接受每小时0.5—1元的计价方式，27.3%的用户接受每小时1—1.5元的计价方式，而在用户单次实际支付的金额中，47.5%的用户单次支付1—1.5元，同时有近三成的用户单次支付1.5—2元费用。

该报告分析认为，共享充电宝行业在中国刚起步，用户使用共享充电宝尚处于体验期，随着市场的完善与发展，用户付费意愿有望被进一步激发。

咻电科技还向36克透露，其单套设备（含一个基座、5个模组）成本不到1000元，回本周期在40天左右。目前，伏特+客单价4元、月收入200余万元（其中租金占70%，剩下30%为广告费），已实现盈亏平衡。

### 咻电四大核心优势

优势一：实力构建碾压式后盾。

强大的技术研发体系自己的，生产厂家强强联合的，完善的市场营销体系自己的，完善的售前中后服务体系自己的，全国超过1000人的运营团队。

优势二：立体化产品研发，不止于充电宝。

共享充电宝+精准会员营销系统+商家银联二维码收款终端+自主DIY精准广告系统+其他更多延展性商家及消费用户所需的服务功能和粘性工具.....

优势三：体验更好，使用更安全。

综合性聚合金融服务平台打造实力，用户支付与资金更安全，借还，归还实时自动退还押金。

优势四：满足商家整合营销立体式服务体系。

商家需求立体化服务需求满足，代理商多项管道收益。

对比市场，有技术不会做市场，会做市场没有自己核心技术，有技术会做市场的外接他人支付平台，售后服务体系不健全。

技术，市场，支付资金安全，完善的售后服务体系，四者均有的，是哪个品牌？

咻电，全国唯壹，没有之一！

为了控制代理商带来的风险，咻电采取完全自营的模式进行推广——共享充电宝加盟

为了控制代理商带来的风险，Hi电采取完全自营的模式进行推广。咻电2019年的计划是铺设1000万台充电宝，远远多于小电的360万台计划。虽然产品与小电相似，均为桌面型共享充电宝，但咻电并没有放出“招募城市合伙人”以及任何代理加盟计划。咻电微信公众号后台虽有“城市代理”的通道，但客服人员反馈，“只是为了登记联系方式，暂未开放代理”。不过，咻电创始人也曾表示，未来会开放代理商加盟。

相比较于代理策略，咻电通过自营推广团队实现市场扩张，多少显得谨慎，尽管它避免了代理商管理规范等多方面的风险。

在咻电创始人看来，北京共享充电宝招商品牌，直营的执行力更高、控制力度更大，可以更的打仗。代理商则需要教育成本、培训成本以及把控能力。“如果不能保证代理商能够非常轻松赚到足够多的钱，还需要代理商交加盟费，车站共享充电宝招商品牌，只是用加盟模式来掩盖自己di推能力不足，就像饮鸩止渴，只会留下一地鸡毛”，他在一次采访中说道。

咻电，咻咻一下就满电。咻电不仅是一款使用方便、充电迅速、质量过硬的共享充电宝，更是一款多功能、多用途、多盈利的社交场景平台，智能广告投放系统+智能营销系统+OA管理系统+共享互联网+经济，酒吧共享充电宝招商品牌，让这款产品更有市场潜力，咖啡厅共享充电宝招商品牌，更有发展投资潜力。

公司拥有百人客服团队为您全程售前、售中、售后服务，完善的服务体系，让用户使用放心、让投资者更安心。

共享充电线自面世以来，许多企业纷纷推出了各式各样的共享充电线，在经过市场检验后，不少品牌充电线bug也是层出不穷。在总结各问题后，咻电推出了第三代共享充电线——L3000。咻电L3000完善了市面共享充电线的不足，在推向市场之后，得到了用户的一致好评。

正是因为咻电L3000一些新上线的功能，相比起老一代的共享充电线来说，可谓是赚足了关注度。咻电L3

000外观简洁直观，轻薄小巧，时尚度更加，使用场景为酒店、餐厅、咖啡厅、车站、KTV等，使用起来十分方便快捷。

L3000还搭载了触摸盘密码，触摸时指示灯和声音双提示，体验感更加。不仅如此，咻电L3000共享充电线在大众用户很关注的安全问题上，也是下足了功课，经研发团队对材料的细心筛选以及无数次的试验，终采用了一级阻燃材料制作外壳，对机芯做了过流保护，不用担心电流不可控的问题，用户使用起来也是十分安心安全。除了质量上的安全，信息安全问题也是大多用户考虑到的，但实际上咻电L3000共享充电线内部空间较小，是很难被恶意改造盗取用户信息的，设备对恶意密码尝试将会自动识别并加以限制。

充电宝和老版充电线相对来说体积都稍大，但咻电L3000共享充电线精致小巧，并且适配器与触摸板叠合放置时也不会滑落，更加节省了放置空间。不论是创业投资还是用户使用体验度，咻电L3000都能交上满意的答卷！

咻电共享充电宝招商-车站共享充电宝招商品牌由四川咻电科技有限公司提供。四川咻电科技有限公司（[www.xiudianer.com](http://www.xiudianer.com)）拥有很好的服务与产品，不断地受到新老用户及业内人士的肯定和信任。我们公司是商盟认证会员，点击页面的商盟客服图标，可以直接与我们客服人员对话，愿我们今后的合作愉快！