

眼镜店加盟 品牌眼镜

产品名称	眼镜店加盟 品牌眼镜
公司名称	山东姜玉坤视光科技有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	山东省淄博市张店区共青团西路86号
联系电话	17605335588

产品详情

任何连锁加盟项目都有一定的门槛，不同行业不同项目针对的加盟人群和资金、实力要求也不一样。选择连锁加盟项目需要结合自身的实际条件，即自身的经济、关系、经验能力等。就像谈恋爱一样需要讲门当户对，否则结婚双方都可能过得不幸福。俗话说的好，有多大的能耐做多大的事，做到量力而为。如果口袋里只有三五千元，就摆个地摊、弄个移动小吃车;如果有10万元，可以考虑开个小杂货店、小吃店等;如果有二三十万元，则可以考虑加盟个日化、、服装、餐饮等;有几百万就可以做更大的项目，如麦当劳、肯德基、85度c、屈臣氏等。不要搞清楚自己的状况，连自己的优势劣势在哪里都不知道!就急急忙忙地到处找加盟项目。

找加盟项目前也分析一下自身的状况，比如资金(包括自有资金和筹借资金)关系资源(人脉资源、媒体资源、渠道资源、团队资源)和营销能力等。知道自己的优势劣势，能承受的失败，这样才能做到心理有数。如果经济方面有优势，可加盟大项目，但必须请专业的团队帮助运营;如果自己营销经验能力强，可选择操作快速消费品，因为快速消费品对营销能力要求高，如净水器、空气能等;如果有媒体资源，可以运用媒体的形式，运作一些功效强的日化、保健、器械等;如果有渠道资源则更适合做经销代理，加盟项目则原有资源不能利用。总之，选加盟项目需要充分考虑门槛和经营要求，以避免不必要的损失。

在这个大众创业，万众创新的时代，随着全球经济一体化的发展，加盟代理的商业模式发展正是如日中天，加盟代理商们对品牌的口碑和扶持能力也越来越关注。

1.开店培训支持公司对开店的加盟商进行前期业务指导，并定期对所有加盟商提供系统化培训，让您开店更轻松。

2.广告推广支持加盟总部对加盟商进行立体广告支持，包含所有店面设计，广告宣传设计，门招、单页等等物料设计，软文推广，精准覆盖各媒体宣传渠道，强势打造品牌度。

3.一对一支持公司对每位加盟商提供一对一保姆式帮扶支持，快速响应加盟商遇到的任何问题，全程跟踪并跟进解决。

4.物流管理支持对加盟商进行会员制管理，提供系统的物流管理支持，负责保险对接，产品更新，质量把控，快捷物流配送等，根据加盟商的需求，及时稳妥的将商品配送到达，并及时跟进产品售后服务的处理，保障加盟店面产品正常销售。

5.促销活动支持定期推出促销活动及优惠政策。抓住时事热点和节假日等引爆点，推出各种营销活动，实现“大传播，大促销”。帮助加盟商进行活动策划，加盟商在一定程度上享有公司价格体系，保护加盟代理商的利润空间，眼镜店加盟，实现互利共赢。

6.区域保护支持加盟商对自己的加盟区域有独立自主的权利，总部对区域加盟有保护支持，保护加盟商所属区域不受市场扰乱，

选择加盟创业的好处

降低成本

三、加盟商可以集中进货，降低成本，保证货源。连锁经营优势主要体现在集中进货与配送上。由于加盟总部规模大，实力雄厚，可以获得较低的进货价格，从而降低进货成本，取得价格竞争优势。同时，由于加盟总部是有组织的，眼镜店加盟，在进货上克服了独立店铺那种盲目性，姜玉坤眼镜店加盟费，加上总部配送快捷，加盟者能将商品库存压到限度，从而使库存成本相应降低。而加盟者卸下了采购重担，只需将全部精力放在商品推销上，这就加速了商品流转，提高了利润水平。

加盟者由总部集一进货后，另一大优点是可以充分保证货源，防止产品断档。补给不足，商品缺货是一些个体零售商的常见现象。长此以往，势必影响店铺的信誉及客源。而加盟者则不需要担心这一点，总部已经为其提供了快捷方便的产品配送服务。

使用统一的商标

第四、加盟商可以使用统一的商标和规范的服务。现代社会的消费者，关注的不仅仅是商品的价格。店铺良好的形象与高质量的服务已成了消费者关注的。因此，对于一个初涉商海的创业者来说，头疼的问题就是不知如何提高自己的声誉，吸引消费者，即所谓的“打响招牌”。当然他可以利用大量的广告展开宣传攻势。但一般的个体经营者，资金有限，他想要创出自己的招牌可谓难上加难。

而绝大多数情况下，眼镜店加盟多少钱，加盟总部已经建立了良好的公众形象和高品质的商品服务。若投资者加盟了连锁企业，可以分享到企业无形资产，使自己的度和信誉随之提高。从消费者角度来说，一般也会把加盟者的分店看成是某大集团属下的企业，从而增加信赖感。因此，加盟者可以“借他人之梯，登自己发展这楼”。利用这种优势迅速稳固市场地位。

眼镜店加盟-品牌眼镜(查看)由山东姜玉坤视光科技有限公司提供。“ 验光配镜,护眼保健产品,镜架,光学产品, ” 就选山东姜玉坤视光科技有限公司 (sdjykgg.tz1288.com) , 公司位于: 山东省淄博市张店区西路86号, 多年来, 姜玉坤眼镜坚持为客户提供好的服务, 联系人: 刘经理。欢迎广大新老客户来电, 来函, 亲临指导, 洽谈业务。姜玉坤眼镜期待成为您的长期合作伙伴!