

创优品实在 米喜迪秋冬款品牌童装批发厂家

产品名称	创优品实在 米喜迪秋冬款品牌童装批发厂家
公司名称	广州创优品服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区白云三线志景科技创艺园大彭岭路7号二楼202室
联系电话	17727627427

产品详情

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，米喜迪秋冬款品牌童装批发出售，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝1对竞争优势的终端零售、批发市场！米喜迪秋冬款品牌童装批发价格

第四招：先贬后褒法。

比较以下两个回答——

顾客问：“太贵了，能打折吗？”

1. “价钱虽然稍微高了一点，但质量很好。”
2. “质量虽然很好，但价钱稍微高了一点。”

这两句话除了顺序颠倒以外，字数、措词没有丝毫的变化，却让人产生截然不同的感觉。

先看第二句，米喜迪秋冬款品牌童装批发厂家，它的重点放在“价钱”高上，因此，顾客可能会产生两种感觉：

其一，这商品尽管质量很好，但也不值那么多；

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、

经销等自由灵活的经营合作方式，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝对竞争优势的终端零售、批发市场！米喜迪秋冬款品牌童装批发价格

顾客传播：建立互联网自媒体平台

门店要成功实现“数字店铺”的营销推广，就要重视建立自己的自媒体平台，将上面提到的各种社交媒体，组合成一个自身的互联网自媒体推广、宣传平台，实现对商圈和顾客的低成本精准营销、大范围拓客和集客及互动式会员管理。

5、员工管理：让员工参与进来

俗话说：后台你怎么对待员工，前台员工就会怎么对待顾客！

现在零售店的用工对象，都是以90后为主的新生代群体，这一代人讨厌“说教式”的家长化管理，不喜欢死板和单一的工作，缺乏60后、70后的吃苦耐劳精神，米喜迪秋冬款品牌童装批发价格，即使采用工资激励方式，效果也不如上一代员工。

创优服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，米喜迪秋冬款品牌童装批发，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝对竞争优势的终端零售、批发市场！米喜迪秋冬款品牌童装批发价格

53、给每一个给我们提建议的顾客一份小礼品。

54、努力让自己的门店占据一个市场，实在占不了，那么就占。

55、在每一件工作做完之后，都要求员工问自己一个问题：我能不能做得更好一些？

56、敬请特别关注半年或一年内消费金额累计排名前30%的顾客，满足他们，就相当于抓住了门店82%的业绩。

57、要求店员凡事多问几个为什么，为什么我们要这样做呢，打破“我们一直就是这样做的”的习惯。比如化妆品店为什么不可以跨界呢？

创优服饰实在-米喜迪秋冬款品牌童装批发厂家由广州创优服饰有限公司提供。行路致远，砥砺前行。广州创优服饰有限公司（www.gzcypztz.com）致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，与您一起飞跃，共同成功！