

运动品牌折扣店成追逐对象，奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店0加盟费走进万千百姓家

产品名称	运动品牌折扣店成追逐对象，奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店0加盟费走进万千百姓家
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

随着时代不断进步，90后、00后成为了服装市场的主流消费者，对于他们来说选择的服装不仅要外观时尚潮流，还要有独特的体验。因此现在的运动市场为了抓住这一消费群体就需要让产品更加鲜明，更加独特，更加潮流才能获得消费者的心，才能在中长期的发展。

我们在选择品牌做加盟时，就要选择消费者所认可的品牌，只有得到认可才能获得支持。因此耐克阿迪加盟折扣店就是不错的选择。阿迪耐克经过多年来的发展凭借着对运动市场的准确洞察力和准确把握，在延续产品设计，精湛工艺的同时，力争前沿的潮流时尚，执着的品牌理念以及稳健的经营政策，为广大消费者打造一个极具有市场发展潜力的品牌。

运动品牌折扣店不仅仅是年轻人的喜爱，也是中老年人群和孩子们的忠爱。店内所属款式大部分属过季款式为主，当季新款也有不过相对较少，加盟商折扣在2~4折进货，销售价格一般可以达到5~6折，甚至再高一点，因此利润也非常可观。销售方式可以线下实体店也可以线上，实体店面积以80~1200平方米以上为佳。款式丰富，价格梯度，能够很好地满足消费者不降品质，因此品牌鞋服折扣之所以受到大众欢迎，一方面鞋服质量很好另一方面就是价格能符合消费者接受范围，物美价廉的东西是谁都喜欢。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

1、投资咨询：向公司电话咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

加盟商较关心的问题或许就是经营实体店的投资多少问题。前期投入大致包含店面租金，货款，装修费用以及后期的经营零碎所需。店面租金根据当地实际情况以及店面位置为准，货款一般会根据店面大小决定拿货多少，风格是相对统一，店面所需配套设施也会一一提供。

市场营销是零售业比较重要的组成部分之一。这些细节工作需要慢慢积累，总结经验，并持之以恒的执行下去，对店铺的业绩是有很大帮助的。由于疫情还没有完全过去，经营者必须尝试各种方式提升业绩。消费需求被病毒遏制，这是我们目前所面临的生存环境，但每个人都在这个环境当中寻找机会，没人能独善其身。因此，在当前市场环境下，传统坐等顾客上门的方式应该有所改变，必须寻求主动出击，多渠道挖掘你的客源，一旦找到一个有效的流量池，就能有效地提升销售业绩。

三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店引领者，为投资转型创业者提供专业的一站式开店服务与技术支持，
资质授权+货品+装修形象+销售模式指导