

哈尔滨阿迪达斯折扣店加盟方式？奥莱体育

产品名称	哈尔滨阿迪达斯折扣店加盟方式？奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

追求时尚潮流的人总是通过多种渠道搜寻他们喜欢的商品。很多人认为线上旗舰店，线下专卖店是淘品牌货的渠道，没错，这些承载品牌形象宣传的店铺的确有很多新鲜货品，喜欢尝鲜的消费者自然会选择这样的店铺，但笔者认为，品牌折扣店才是淘宝的地方，主要基于以下几点。

1. “淘”的核心不仅在于新与潮，还有性价比

对于大多数消费者来说，价格都是为敏感的东西，因此，无论他们选择在哪里购物，买任何商品都会考虑性价比。只有少部分不差钱的顾客才会去的旗舰店或专卖店里选购，所以，这也是折扣店存在必然性，周末，像耐克，阿迪这样的国际一线品牌折扣店也是有很多顾客在里面淘货，对于这些顾客来说，在质量有所保证的前提下，其重点就在价格上面。

2. 真正“个性”的款式被大多数消费者忽略

那些受欢迎的款式并非真正的时尚，个性的款式应该是不常见的，缺少的，没有多少人在穿的。所以，经常有一部分人去品牌折扣店里淘那些过时的个性款式，如果大街上没人与你穿同款，那你就是时尚，你就是个性。

3. 品牌折扣店里的“专属”新品

品牌折扣店由于基本价格方面的优势，在三四线城市有很大的发展空间，很多品牌商将折扣店用于在三四线城市拓展的重要渠道，因此，有些品牌商会专门针对品牌折扣店生产数量的商品，这些商品大多数会只限在这一渠道进行销售，因此，顾客们也会在品牌折扣店里淘到当季新品。

基于这三点优势，品牌折扣店近几年在国内非常火爆。事实上，有些品牌商品的销售总额的70%是通过折扣店完成。然而在国内，还有很多三四线城市存在开设品牌折扣店的空间，消费者也需要折扣店对品牌价格进行修正，从而拓展更大的市场以及品牌认知度。

首先来说，不是所有的耐克，阿迪达斯折扣店所出售的商品都是假货，一家正规的折扣店是获得经销商开店授权资质的，所提供的货品也是正品。价格方面肯定要比专卖店便宜一些，但不会差得离谱。由于耐克，阿迪达斯属于运动休闲鞋服品类，新品从发布到销售，过程进行得很快，那些不受欢迎的款式会迅速地被淘汰，而且部分商品会出现断码的情况，因此，如果不快速下架这些货品为新品腾出空间，就会影响新品发售以及库存周转。所以，这些退下来的商品通常会放在品牌折扣店里以折扣价出售，以此快速消化库存，回笼资金。

但我们都知道，耐克，阿迪达斯都是国际一线品牌，无论品牌折扣店的经营者从哪个经销商那里采购货品。只要是正品货源，采购价会很标准统一。通常都是吊牌价的2-4折，品牌折扣店的经营者虽然可以自行制定售价，但为了保证足够的利润，通常也是在吊牌价的4-7折出售，根据这个数据，你就可以计算，如果你在耐克，阿迪达斯专卖店看到一双价格为3000元的鞋子，放在折扣店里出售，价格大致在1200-2100元之间，如果某一折扣店仅给出几百块钱的报价，毫无疑问，这个假货的概率很大。正所谓没有对比就没有伤害。如果你次走进某一品牌折扣店，在下单消费之前，必须进行价格比对，与你熟悉的品牌专柜进行比价，如果价格差距太离谱，那你就需要注意了。

另一个识别货品真假的技巧就是对商品本身的了解，包括做工，商品的气味和配色，品牌标志设计，试穿感觉等等。如果你是某一品牌的忠实消费者，你会对它有一种感觉，这种感觉在某些情况也是可以依靠的。然而不幸的是，现在很多做得很逼真，大多数消费者不具备基本的识别常识，这样买到假货的可能性很大，所以，打铁还需自身硬，想追求品牌消费，必须学会对货品的鉴赏能力，同时，对于想开品牌折扣店的投资者来说，这一技能也需要掌握。

1. 依托线下实体，拓展线上消费群

虽然现在电商很火，但线下存在的实物体验优势是线上无法解决的，这也是为什么线上退货率如此之高的主要原因。线上价格虽然便宜，购物方便，但是要知道，购物是一个体验的过程，服务的过程。没有线下实体的支持，也不存在纯电商业务，各有各的优势，这也是为什么大家都在提“新零售”这个概念，其核心目的就是优化供需过程中出现的一切问题，结合线上线下优势，打造全景的购物体验。

因此，传统零售行业老板们必须做出改变，做好线下实体店体验服务的同时，积极拓展线上业务，使两者有效结合，从而获得更多顾客，提升利润。

2. 依托品牌效应，吸引大批忠实顾客

就拿耐克，阿迪达斯来说，都是国际一线品牌，站在利润的层面来看，大品牌折扣店是有很大大市场和利润空间的。正是基于品牌效应，才会吸引大批忠实顾客。这会为品牌折扣店节省许多广告费，很多顾客进店选购就是冲着品牌来的，这意味着无论在线上还是在线下，投资者都可以围绕着品牌建立营销方案，从而获得更多顾客。

3. 依托价格优势，服务中低档消费者

品牌折扣店吸引人的另一优势就是价格优势。过时的，耐克折扣店货源哪里找？，断码的货品是无法按吊牌价格销售的，有时不受欢迎的单品在折扣店甚至给出了更低的价格，那些追求质量和价格的消费者是品牌折扣店的常客，他们并不是时尚前沿消费者，但注重性价比。因此，品牌折扣店基于价格方面的优势，在三四五线城市将会有更大的发展空间。

哈尔滨阿迪达斯折扣店加盟方式？-奥莱体育由三河奥莱体育用品有限公司提供。哈尔滨阿迪达斯折扣店加盟方式？-奥莱体育是三河奥莱体育用品有限公司（www.sanheaolai.com）升级推出的，以上图片和信息仅供参考，如了解详情,请您拨打本页面或图片上的联系电话，业务联系人：石经理。同时本公司（www.aolaitiyusports.com）还是从事正品耐克阿迪达斯折扣店加盟，耐克阿迪达斯加盟费用，耐克阿迪达斯加盟政策的服务商，欢迎来电咨询。