

淘宝直播黑科技代运营快速获取流量

产品名称	淘宝直播黑科技代运营快速获取流量
公司名称	杭州鸿石文化创意有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	浙江省杭州市钱塘区8号大街1号3幢（东楼）一层102室（注册地址）
联系电话	13073622632 13073622632

产品详情

1、新直播账号权益

新开的账号直播3小时，第二天流量扶持。连续开播3天，并每天3小时以上，额外流量加权。当然这样的加权肯定是要直播间持续直播下去，才能够保持有流量。符合平台奖励要求的，将会给到每月1-2场的个性化流量曝光。

2、直播间访客转化率

无论是访客还是粉丝来到直播间，商家zui终的目的还是要达到成交，要是直播间流量特别大，可转化率却特别低，这样反而还会降低直播间的权重，所以直播间的转化能力十分重要，客户在观看直播间时，主播需在短暂的时间内向粉丝介绍和展示产品，这也是种草到拔草的一个过程。除了直播间能给客户zui大的优惠之外，主播在直播间所营造的购物氛围也是很重要的。

3、直播间访客停留时长

直播间访客的停留时长反应了直播间的内容价值，系统也会根据这一维

度分析直播间的好坏，这一方便可以通过优化商品的品质，或者加强主播的控场能力和吸引力，将粉丝们留住并且主动了解商品信息。

4、直播活动力度

有比较大的流量时，趁机举办活动带来促销推广。在直播间中商家可以自行设置给客户发放优惠券，或者引导客户完成关注、分享等任务，但一定要让买家感觉优惠力度值得去获取，直播间的活跃度越高，能够得到的流量也越高

5、直播间访客转粉和留存

商家通过不断直播的内容输出，能够将随手点击进来的访客在短时间内转粉，能够证明这样的直播间是有输出能力的。在访客转化成粉丝之后，一定要维护直播间的粉丝，前期可以设置关注获取优惠券，后期可以时不时给粉丝抽奖抽红包等福利。提高了粉丝的留存度后，也能给直播间增加流量权重。

淘宝直播平台的竞争大，要是在引流方面做的实在是困难，可以试试将引流工作放到站外平台，也能够得到不错的效果。