

微信通讯录协议拉群 协议拉群 传媒科技公司

产品名称	微信通讯录协议拉群 协议拉群 传媒科技公司
公司名称	武汉微网时代传媒有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	武汉市武昌区武珞路628号A座24层11、12C21-1
联系电话	18327019002 18327019002

产品详情

众所周知，现在微信已经是的社交平台，到目前为止已经有十亿以上的用户。各行各业的互联网大佬，也把目光放在了这里，微信成为炙手可热的营销利器，以前微信通讯录拉群，微信通讯录代加好友，已经成为精准营销必须懂玩法，也是很多玩流量和变现的大佬必争之地。

使用微信营销的行业数不胜数，协议拉群，今天着重讲一下行业。大家都知道，现在行业的数据越来越难获取，从的陌生人数据加好友到现在的拉小群，以及近段时间兴起的电销精准粉，不断的在更新玩法。

微信通讯录导粉，微信通讯录拉群，引流技术

相比于拉小群，现在的精准电销数据则是更加先进的玩法，通过人工客服筛选，确认其身份，然后加微信简聊之后推微信号。这个数据会更加精准，因为有了前期的人工筛选以及推大号的过程，可以直接进行成交转化。

当然，也不是没有劣势，这个劣势就在于相对于小群来说，微信通讯录协议拉群，这个成本会高出部分，具体高出多少咱们在这里就不讲了，需要详细了解的可以搜索七彩通讯录粉。但是，数据的精准度无疑会高出一大截，因为是纯人工筛选，确认身份之后再引进的流量。

通讯录拉群流程

- 1、确定相关订单属性：量，时间，交接方式，单价等。
- 2、明确是否提供导粉数据，如提供的话需把数据发到邮箱并注明数据相关属性（是否已经检测、数据开通微信等）

3、预付全款给财务

4. 需要客户自己建群，群名注意区分并截图保存群二维码，二维码

以群名顺序命名，建议每个号建11个群

5. 保存的群二维码标注好打包发给客服人员

6. 拉群拉到35-37人后小号截图留作计数（一对一报表）

7. 完成拉群后直接跟财务结算，多退少补。

发送二维码格式如图

客户微信号，微信二维码，协议拉群软件，微信头像需要是女生头条，昵称普通正常女生昵称，不得为某某老师，某某机构等等。跑量数据，

上粉期间不能在其他地方登录客户端。

客户须知：

一、客户要导1000粉需要多少码？什么比例？

答：加人的比例是1：20，导粉通过率是15%-20%。

二、是提供多少码就加多少，然后就导多少粉？

答：按比例给数据，多退少补原则！

三、导粉的时间是在什么时间段开始推名片？

答：凌晨00:00开始

四、导粉用的话术是什么话术，微信通讯录协议拉小群，一定要用女头像？为什么？

答：话术：1、我这号不用了，加下我这号 2、我小号不用了，加下我大号

微信头像需要是女生头条，昵称普通正常女生昵称，不得为某某老师，某某机构等等

五、推名片导粉的通过率大概是多少？

答：15%-20%

六、推名片上粉大概什么时候能上完，需要多久结束？

答：当天交货

正常对接，有实力，合法正规的金融公司大佬来对接一下。

微信通讯录协议拉群-协议拉群-传媒科技公司(查看)由武汉微网时代传媒有限公司提供。武汉微网时代传媒有限公司 (wwsdcm.tz1288.com) 位于武汉市武昌区武珞路628号A座24层11、12C21-1。在市场经济的浪潮中拼搏和发展，目前传媒科技在广告服务中享有良好的声誉。传媒科技取得商盟认证，我们的服务和管理水平也达到了一个新的高度。传媒科技全体员工愿与各界有识之士共同发展，共创美好未来。