

# 天津耐克折扣店是正品么？奥莱体育

产品名称	天津耐克折扣店是正品么？奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

## 产品详情

据说电商需要征税了，而且还要补交之前的税款。笔者曾经也做好电商，所以特别能够理解电商卖家此时的心情。事实上，很多电商卖家也是无奈之举，他们在互联网上的生意并不比在线下好做多少，不就没有销量，花钱做推广，成本费用几乎没有多少卖家能承受得起，只有头部品牌商家有资本实力花钱买流量。线上商品虽然便宜，但利润也薄，而且也同样拥有实体租用成本，例如，办公室，库房等。

如果你仔细算一笔帐，或者你真的也开一家网店试试就会知道，线上开店成本不比线下少。而且很多人还忽略了一个生存率的问题，线上开店的生存概率要远低于线下，大多数小卖家的店铺因缺乏流量，商品挂上去无人问津，终就死掉了。

这是很多人不理解的地方，以为线下实体难做，就是出于电商的原因，这显然是不公平的，不理智的思维逻辑。当然，正是基于线上发展瓶颈，才提出了“新零售”这个概念。同时，也让很多人看到了线下依然存在巨大的发展机会。

笔者是实体坚定的守护者，互联网技术再发达，也仅仅是在营销和支付上有一定的优势，除此之外，其余内容还得交给线下做。没有线下实体的支持，不存在电商业务。并且很多产品或服务只能通过线下完成，这种类型的实体项目在线下一直不缺发展机会。

1. 耐克阿迪折扣店
2. 美容美发店
3. 宠物服务店
4. 特色餐饮店
5. 健身休闲店

还有很多类型的实体店，是线上做不到的。另外，线下实体店也可以参与线上营销，为自己的实体店招揽生意。线下实体店要清楚地知道自己的优势在哪里。即使做电商的主战场，鞋服领域的实体店，也可以通过服务品质线上电商。

未来零售业一定是以“新零售”模式存在的，即线上线下通吃。但笔者认为，依托线下实体向线上拓展容易，但线上电商走向线下并不容易，这就我一直所倡导的，线下实体要改变思维，积极拥抱互联网。提升线下服务品质，优化运营效率，拓展线上营销渠道，线上线下有效结合，提高企业整体竞争力，才能在未来的市场竞争当中活好。

### （1）制作精美短视频，发布到平台吸引粉丝

现在短视频以及直播平台有很多，线下实体店完全可以利用短视频以及在线直播来拓展线上业务。但不要所有平台都做，把精力放在一两个的平台上，然后大量发布原创内容，以此来吸引用户，再慢慢培养成潜在的消费者。

### （2）通过直播，展开在线商品销售

直播需要一定技巧，特别是前期需要积累一定的人气，否则即使直播也没人看。并且注意平台规则，注意营销尺度，以及你所提供的商品质量。

### （3）线上线下区别运营

也不是一定要将线上用户引导到线下实体店进行消费，除非你所提供的产品或服务必须通过线下才能完成，这需要基于你的实体店所经营的业务而定。通常来说，你的实体店位置限制了你的顾客人群数量，即范围内的顾客才能到店选购，但互联网用户是没有地域限制的，在运营上注意区分这两类用户，并采用不同的运营策略。

我的朋友在我们当地开了一家耐克，阿迪达斯品牌折扣店，疫情之前，生意还不错，疫情发生之后，他们的生意就一落千丈。虽然现在国内很多地方已经恢复生产，但很显然，经济恢复到疫情之前的需要时间。生意不好，耐克折扣店加盟资质，他有些心慌，他邀请我到他的店铺看一下，如何调整策略提升业绩。

我在回复他的微信时直接坦言到：环境变化是你无法控制的，如果你还想继续经营，你必须做出正确的决定并坚持执行，这样至少你还有一丝希望，否则等你的结果只有一个，倒闭。

他做的是正品，而且进货价格也有一定的优势，又是依托于国际一线大品牌，但就是卖不出去东西，每天坐在店里死等顾客上门，寥寥无几的顾客根本无法支撑起他的店。然而拓展线上业务，他又觉得投入太大而且花费大量精力，于是生意陷入困境。

我想这是很多线下实体店正在面临的困境，并且我知道，他们有他们实实在在的难处，但正如我在微信上回复我朋友说的那样，是时候做出改变了，线下有线下的优势，并不意味着这种优势会一直持续下去，互联网的发展对零售业有深远的影响，在国外也是如此，这不是谁的错误的问题，人们的消费习惯的改变从有互联网那一天起就注定了，这是时代发展的必然，这也是为什么很多商业大佬经常在公开场合提到“新零售”这个概念。事实上，他们已经在这么做了。

我朋友虽然开的是实体零售店，但不意味着没有办法玩互联网营销，我是做互联网出身的，我告诉他，依托于线下实体，围绕着品牌+折扣建立内容营销在互联网上是有得玩的生意。没错，这的确很花精力，但从长远的角度看，这是值得做的事。传统的营销方式已经过时，坐在店里等顾客太老套了。

现在各行各业都在充分竞争，这意味着你的客户可能会在不经意间被同行吸走，他们可以利用各种营销手法来吸引顾客的眼球，即使没有完成交易，也会影响顾客的原始决定。再好的产品也需要营销推广，苹果产品也需要做广告。线下零售业老板们需要转变思想，线上电商也有不可超越的障碍，两者结合才能发展下去。

天津耐克折扣店是正品么？-奥莱体育(诚信商家)由三河奥莱体育用品有限公司提供。行路致远，砥砺前行。三河奥莱体育用品有限公司（[www.sanheaolai.com](http://www.sanheaolai.com)）致力成为与您共赢、共生、共同前行的战略伙伴，与您一起飞跃，共同成功!同时本公司（[www.aolaisports.com](http://www.aolaisports.com)）还是从事正品阿迪达斯加盟，正品耐克加盟，阿迪达斯耐克折扣店加盟的服务商，欢迎来电咨询。