

耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？奥莱体育

产品名称	耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

1. 做好商品供应

零售的本质是出售商品。因此，必须做好商品供应。如果你的实体店里没有足够多的货品，人家还以为你要撤店了呢，就不会在此消费，更不可能成为回头客。保证货品充足意味着你的店还活着，而且依然能够满足顾客的需求。那么顾客下次有购物需求还会到你的店里来。

2. 引导客户进店

传统引导顾客进店的方式可能现在不再奏效了，即使你在店面门口放上一张很大的促销海报也很难吸顾客进店，所以，经营者应该拓展新的营销方式。例如，现在流行的“体验式营销”。主要思路就是提供免费服务，如试用，试吃，免费水，免费休息区等。以此吸引顾客眼球，从而促进需求，完成店内消费。

1. 消费者对品牌认知度高

对于运动类品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯几乎是统治地位，多年来占据着运动类消费品市场的大部分份额，运动鞋服折扣店加盟方式？，品类也较为。通过技术上不断提升，设计上不断创新，以此来吸引消费者的目光，为其疯狂与追逐。

2. 折扣店的价格优势所在

耐克，阿迪折扣店的优势在于“价格”。我们都知道，买正品要到专柜买，但一双耐克或阿迪鞋子少则几百，多则上万，大众经济型消费者很难买得起，而品牌折扣店的诞生刚好弥补了这块市场需求，为那些对价格敏感的品牌消费者提供一个可替代选择。

3. 货品方面保证利润空间

通常来说，正品货源供应商为了保证加盟商的利润空间，会提供一个较低价格的供货协议，加盟方在这个价格基准上根据自己的需要进行灵活定价，自主制定售价可以让经营者有着更加灵活的运营空间，从而发挥这一优势获取更多顾客。

近地摊经济火了，晚上下班后去逛街，咦？那些开着豪车卖酒卖烟的是怎么回事？还有提供服务的小姐姐是要闹哪样？好嘛，这一堆耐克，阿迪达斯运动鞋，几十块钱一双，还保证正品，你这是严重地我的智商，你知道么？

我也真是醉了，那些看似“文不对题”的地摊小老板们，你确定这样做能赚到钱？是的，任何产品或服务都有需求者，但要知道，需求匹配需要有一定的针对性，否则就是胡闹，如果你的耐克阿迪是正品，那应该放在专卖店或折扣店里卖，而不是地摊上。

地摊经济重启之后，很多人觉得这样可能会对实体店形成冲击，必定，摆个地摊不需要花费多大的成本，主要的成本构成就是物料成本和时间成本，但依靠摆地摊赚大钱的我还真没见过，也许曾经有过，但现在可能行不通了。对于像耐克，阿迪达斯这样的国际一线品牌，不管是不是正品，放在地摊上出售都不是一个有利可图的生意，顾客的需求匹配才是做好生意的精髓，一个晚上，没有几个顾客前来购买，即使没有任何金钱损失，但你还付出了时间成本。

所以，不是什么产品或服务都可以用地摊来买卖，如果你把吃的苹果放在地摊上来卖，我觉得可行，如果你把用的苹果放在地摊上来卖，那你简单就是在搞笑。

耐克阿迪达斯折扣店怎么加盟？-奥莱体育(图)由三河奥莱体育用品有限公司提供。三河奥莱体育用品有限公司（www.sanheaolai.com）为客户提供“销售：服装服饰,体育用品”等业务，公司拥有“耐克,阿迪达斯,AJ,三叶草”等品牌，专注于服装鞋帽代理等行业。欢迎来电垂询，联系人：石经理。同时本公司（www.aolaiyundongsports.com）还是从事正品阿迪达斯折扣店加盟，正品耐克折扣店加盟，耐克阿迪达斯折扣店加盟费用的服务商，欢迎来电咨询。