

蚌埠耐克折扣店加盟条件 奥莱体育

产品名称	蚌埠耐克折扣店加盟条件 奥莱体育
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司业务部
价格	面议
规格参数	
公司地址	河北省廊坊三河市燕郊迎宾路百世金谷工业园区内2-K
联系电话	15901431311

产品详情

现在的创业环境并不好，线下实体店更是举步维艰，有人说是电商导致的，有人说是中国经济下滑，还有人说是同质化造成的。事实上，导致实体店不好做的原因不仅仅是这些，包括租金上涨，消费水平降低，运输成本太高等等，综合这些因素，我们的确看了实体店的惨淡，但问题总要解决，大环境无法改变的情况下，就要学会适应。寻找突破口，整合资源，寻找商机。

对于耐克，阿迪达斯折扣店来说，一，二线城市的创业空间并不大，品牌专卖店占据着大部分市场，耐克折扣店是正品么？，折扣店与他们竞争并不具备任何优势，而且一，二线城市的消费水平较高，这此消费者追求的是质量和款式，他们对价格并不太敏感。折扣店必须发挥自己的优势，拓展自己的市场和消费人群才能存在创业机会。

如果你想开一家耐克，阿迪达斯折扣店，你首先要考虑的就是“货源问题”。但无论你是从线上还是线下找到的供应商，你都需要进行实地考察，这是很有必要的一步，为什么呢？主要基于以下几个原因。

1. ，深入地了解公司总部的真实情况。

互联网时代，有些东西在网上真真假假，真是难以辨别，实地考察就是解决这个弊端，不仅需要了解该公司是否正规，也要看一看公司的真正实力，企业文化，经营理念，服务态度等。另外，考察时不要只看表面事物，这样很容易忽略真正关切的问题，要深入地去看，与业务经理直接沟通，有问题当面提问，查看库房，检查货品质量，授权明等文件。总之，对公司总部了解地越清楚越好，这样合作起来也会顺利很多。

2. 与总部业务经理直接沟通，获取一些开店经验。

公司总部会向加盟商提供一些开店经验分享，但是，这些经验并非适合每个投资者所面临的真实情况，加盟者必须有独立的思考能力，谨慎地评估这个项目是否适合自己做，如果还有些问题不清楚，就不要立即做出决定，给自己一些时间去评估。但无论如何，公司总部在开店方面都有一定的经验，包括运营指导，人员培训，装修设计，选址技巧等，多学是没错的。

3. 当面签订合作协议，消除存在的疑虑

如果合作达成，当面签订协议会消除很多问题。协议签订是有很大学问的，有些公司可能会在协议上隐藏一些对加盟商不利的条款，在签署协议之前，针对可能出现问题的条款都该当面沟通清楚，包括合同续约，退出机制等。

1. 消费者对品牌认知度高

对于运动类品牌，毫无疑问，耐克，阿迪达斯几乎是统治地位，多年来占据着运动类消费品市场的大部分份额，品类也较为。通过技术上不断提升，设计上不断创新，以此来吸引消费者的目光，为其疯狂与追逐。

2. 折扣店的价格优势所在

耐克，阿迪折扣店的优势在于“价格”。我们都知道，买正品要到专柜买，但一双耐克或阿迪鞋子少则几百，多则上万，大众经济型消费者很难买得起，而品牌折扣店的诞生刚好弥补了这块市场需求，为那些对价格敏感的品牌消费者提供一个可替代选择。

3. 货品方面保证利润空间

通常来说，正品货源供应商为了保证加盟商的利润空间，会提供一个较低价格的供货协议，加盟方在这个价格基准上根据自己的需要进行灵活定价，自主制定售价可以让经营者有着更加灵活的运营空间，从而发挥这一优势获取更多顾客。

蚌埠耐克折扣店加盟条件-奥莱体育(图)由三河奥莱体育用品有限公司提供。蚌埠耐克折扣店加盟条件-奥莱体育(图)是三河奥莱体育用品有限公司(www.sanhealolai.com)升级推出的，以上图片和信息仅供参考，如了解详情,请您拨打本页面或图片上的联系电话，业务联系人：石经理。同时本公司(www.aolaiyundongsports.com)还是从事正品阿迪达斯折扣店加盟，正品耐克折扣店加盟，耐克阿迪达斯折扣店加盟费用的服务商，欢迎来电咨询。