

# 杭州抖音带货公司靠谱吗

产品名称	杭州抖音带货公司靠谱吗
公司名称	广西南宁飞畅网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	南宁市高新区高新大道东段2号生产研发楼申能达科技孵化园A座801房
联系电话	13675868764

## 产品详情

时下最火爆APP类型，非短视频类莫属了。主流的抖音和快手日活都已破亿，流量有了，下一步就是变现了。短视频作为目前流量最大的产品之一，正在成为电商销售的新蓝海。流量变现在短视频行业体现得淋漓尽致。15秒的带货能力也让不少电商平台羡慕不已。答案茶、coco等的出现不仅带动了线下的人气，小猪佩奇等网红产品的出现，更是让各大电商平台卖断了货。短视频爆炸式成长，并以非传统的带货方式见证着电商之路的发展趋势。

现在的短视频，不夸张的说，就是10年前的淘宝，5年前的微信，只要你快速进入，就一定能够挣钱。

以抖音、快手为首的短视频代表选手，几乎已经占领了我们生活中的所有碎片时间。

以抖音为例，最新数据显示抖音日活4亿，可以说有人的地方就有商机！目前抖音上的变现方式多达十几种。我们经常会看到网上写着某某主播，直播一场带出去多少钱！某某网红又把某个产品直播带火了！但这些强大的直播带货数据往往让人们忽视那些中小播主，他们没有头部播主的带货能力，但是因为市场和舆论的宣传下，也勉强上阵直播，结果很有可能不尽如人意。那么这些中小播主如何突破直播困局，收获电商变现的机会呢？答案是短视频电商。

对于中小播主来说，短视频相比直播带货，有这几点优势。

1.短视频的内容更多样化。不同于直播时的临场发挥，短视频的带货内容可以经过精心设计和拍摄剪辑产出，有剧情、有分镜和配乐，在完成度方面是比直播视频高的。对于不擅长直播互动的播主来说，短视频提供了一个新的带货方式。

2.短视频的内容方便复制。直播非常考验播主对于互动气氛的把握，中小号播主可能因为紧张或者经验不足，影响直播带货的效果。而短视频的话，学习和借鉴爆款带货短视频的成本相对低，容易复制和模仿。

3.短视频的带货周期较长。大家都知道直播带货的周期很短，往往就是在一次直播中调动观众情绪，买一波。而短视频带货，带货周期相对稳定，有时还会出现过了很久视频突然火爆起来，带动商品销量的

情况。

4.短视频方便分析数据。短视频的点赞、评论、播放量都有记录，方便以后根据这些数据调整视频内容，提升带货能力。

杭州北抖星是一家专注短视频内容电商服务平台、让电商更简单。也是国内第一家整合了抖音腰部、尾部2万多个网红达人资源的带货平台，类似于滴滴打车平台。更是第一批进入短视频电商领域公司，深刻了解短视频与网红达人之间的联系与痛点，北抖星平台可以解决一系列问题。目前为了发展壮大，北抖星现在在全国找代理商，一起来享受短视频和网红带货的红利！