

创优品服务热线 童装中端羽绒服批发走份 童装中端羽绒服批发

产品名称	创优品服务热线 童装中端羽绒服批发走份 童装中端羽绒服批发
公司名称	广州创优品服饰有限公司
价格	面议
规格参数	
公司地址	广州市白云区白云三线志景科技创艺园大彭岭路 7号二楼202室
联系电话	17727627427

产品详情

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝1对竞争优势的终端零售、批发市场！童装中端羽绒服批发价格

第三招：善用“请求式”，童装中端羽绒服批发，多用肯定句。

请求式语句可分成三种说法：

- 1.肯定句—“请您稍微等一等。”
- 2.疑问句—“稍微等一下可以吗？”
- 3.否定疑问句—“马上就好了，您不等一下吗？”

一般说来，疑问句比肯定句更能打动人心，尤其是否定疑问句，更能体现出导购员对顾客的尊重。肯定句与否定句意义恰好相反，不能随便乱用，但如果运用得巧妙，肯定句可以代替否定句，而且效果更好。

例如，顾客问：“这款有其它颜色的吗？”导购员回答：“没有”，童装中端羽绒服批发直销，这就是否定句，顾客听了这话，一定会说：“那就不买了”于是转身离去。如果导购员换个方式回答，顾客可能就会有不同的反应。

比如导购员回答：“真抱歉，这款目前只有黑色的，不过，我觉得产品的颜色都比较深沉，与您气质，

身份，使用环境也相符，您不妨试一试。”这种肯定的回答会使顾客对其它商品产生兴趣、

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝对竞争优势的终端零售、批发市场！童装中端羽绒服批发价格

53、给每一个给我们提建议的顾客一份小礼品。

54、努力让自己的门店占据一个市场，实在占不了，那么就占。

55、在每一件工作做完之后，都要求员工问自己一个问题：我能不能做得更好一些？

56、敬请特别关注半年或一年内消费金额累计排名前30%的顾客，满足他们，就相当于抓住了门店82%的业绩。

57、要求店员凡事多问几个为什么，为什我们要这样做呢，打破“我们一直就是这样做的”的习惯。比如化妆品店为什么不可以跨界呢？

创优品服饰一直秉承“诚信经营、合作共赢”的经营理念，在全国实行零加盟、零保证金，统一形象、统一管理、统一配送、统一促销、统一广告的经营模式，针对不同市场而采取直营、联营、经销等自由灵活的经营合作方式，让客户轻松开店、经营，轻松获利，全1面为广大客户打造具有绝对竞争优势的终端零售、批发市场！童装中端羽绒服批发价格

广州市优品服饰有限责任公司位于：广州市鹤边鹤龙服装批发商圈，

公司长年批发国内一二线品牌折扣童装库存尾货，大批量尾货按份走货，份货按进货标准按比例分成大，中，小份，童装中端羽绒服批发厂家，大份1000件，中份500件，小份200件，都是按比例分配好，童装中端羽绒服批零走份，确保客户拿到的都有齐款齐码的高品质品牌折扣童装尾货。

公司简介

专营品牌童装尾货批发，便宜品牌童装尾货批发，春夏季超值尾货童装处理，整合广东地区及北方地区丰富的品牌童装资源，减少童装商品流通中间环节，本公司库存量大，货源充足。

创优品服务热线-童装中端羽绒服批发走份-童装中端羽绒服批发由广州创优品服饰有限公司提供。广州创优品服饰有限公司（www.gzcypztz.com）为客户提供“品牌童装折扣,品牌折扣童装”等业务，公司拥有“创优品”等品牌，专注于儿童服装等行业。欢迎来电垂询，联系人：蒋经理。