

刷脸支付服务商如何结合当下热点数字化经营

产品名称	刷脸支付服务商如何结合当下热点数字化经营
公司名称	福州帮客范网络科技有限公司
价格	.00/个
规格参数	微信号:v935861714 手机号码:15705984209 联系人:张经理
公司地址	福建省福州市仓山区信平路6号二层155室（注册地址）
联系电话	13067350066

产品详情

00001. 软硬结合的数字化服务商，刷脸支付其业务中的一个增值服务，这类服务商大多是去年下半年才开始做刷脸支付业务。刚刚所提的去年11月份入局刷脸支付的服务商便属于这类。

不同于被寒冰覆盖的一类服务商、代理商，第三类服务商他们对刷脸支付的认知远超出靠硬件盈利的层面，而是希望以支付作为切入点，基于门店+小程序，实现会员、产品、资金三流互通。“我们做刷脸支付是为了做针对门店的智慧会员解决方案”。上述服务商表示。

这也是微信和支付宝为何要大力推广刷脸支付的原因。以微信举例，去年，微信的青蛙在开放支持小程序、微信卡包的基础上，微信支付还推出了“互动海报”等多个行业专属新功能，实现“刷脸即会员”。用大白话说就是，以青蛙为连接点，建立起门店智能硬件入口与微信大生态的连接。

既然巨头目的明确，又有各种补贴，为何数字化服务商直到去年下半年才开始缓慢入局？更有甚者今年2月份才将刷脸支付纳入业务的一部分。

推动他们入局正好是一类硬件服务商、代理商闻之丧的疫情。

“教育成本太高了，让商家去理解为什么要用刷脸支付这个场景去构建智慧会员，并非易事。靠卖硬件盈利的服务商们，销售时靠的是买机器能不断享受补贴来作为由头，简单粗暴。但我们却要教客户整套数字化的逻辑，要知道，很多传统商户单独理解小程序就很费劲。”上述服务商表示。

“2020年，所有数字化服务商都得考虑刷脸支付这个场景。”一位服务商表示。

原因很简单：

00001. 从技术来看，刷脸支付运用生物识别技术具有唯一验证性，在理论上更加安全，此外，刷脸可以无需支付介质，理论上更加便捷，是大势所趋。

00002. 从商业来看，刷脸支付在商业模式（如会员制）和产业链上，比条码支付更具想象空间。

“现在的难是暂时的，长期来看，刷脸支付是移动支付的未来，IoT属性决定了其是未来智慧零售、智慧餐饮等实体数字化改造的重要组成部分。”多位服务商均抱有类似观点。

00001. 短期内，巨头补贴是刺激市场的必要因素。一方面用利益刺激商户，另一方面利益也可以培养用户使用习惯，这是市场扩张期的毕竟过程，看看滴滴就知道了。

00002. 联动更多的商业场景。天虹就曾对小程序观察表达过对刷脸支付看中的主要原因，“人脸背后有很大的想象空间，比如和微信生态、淘宝内其他运营工具的结合，为B端商户带来更多可能性，才是我们这种企业真正关注的”。

所以换个视角来看，其实对于刷脸支付来说，疫情反而加速了行业的秩序化。上述服务商感慨，“塞翁失马，焉知非福啊。”

想要了解更多刷脸支付项目详情以及数字经营智慧营销规划也可咨询：15705984209 电微同号 张经理。