

南宁软件设计公司,生鲜社区团购的物流配送商城定制

产品名称	南宁软件设计公司,生鲜社区团购的物流配送商城定制
公司名称	南宁市传智网络科技有限公司
价格	999.00/套
规格参数	
公司地址	南宁市江南区亭洪路48-1号江南万达A2栋12楼1206号
联系电话	400-667-1169 18677116163

产品详情

广西南宁开发定制社区团购系统软件平台，就找小兔云科技！如果总结2020年至今为止的关键词，在社会和民生领域，“新冠肺炎疫情”肯定是出现率最高的一个词。而在线上线下的商业领域，则还要再加上一个“社区电商”。尤其是细分赛道之一的“社区团购”，几乎成为2个多月来业界的视线焦点，“社区团购”作为一个互联网风口，从2018年下半年开始便已经受到关注，至今为止涌入的资金已有百亿级别，市场规模更是万亿级别。

小兔云生鲜社区团购软件帮助便利店实现线上到线下的引流作用

众所周知，获客、仓储、物流，这些都是构成商品流通成本的要素。而社区团购，可以说是近年来流通成本最低的模式：

1、相比传统渠道：社区团购模式的卖菜生意，是以小程序商城作为商品的展示平台，比如小兔云社区生鲜团购软件就是借助先收钱，再采购的预售交易模式，实现了0库存，将生鲜品类在渠道的滞留时长和相应产生的损耗率、仓储成本都降到了最低。

2、相比前置仓等生鲜电商模式：社区团购以“微信群+小程序”的组合，将门店原有的客流资源有效利用起来，降低了获客的成本，再配合一定的社交拉新玩法，还能让这批存量用户发生裂变，获得更多顾客；此外，通过将商品集中配送到门店，让用户到店自提的交付模式，更省掉了送货上门的物流成本。

当一个零售渠道的商品流通成本越低，商家就能以更低的价格让商品进入消费者的视野，进而拥有比其他渠道更强的吸引力，获得更多消费者的选择。这就是，社区团购成为唯一跑通的便利店卖菜模式的原因。

最后，对便利店来说，通过将门店设为自提点，还可以起到线上引流线下的作用，让原本不会到店消费的用户也能经常光顾，带动店面生意，利远远大于弊。