

发展空间大耐克阿迪达斯折扣店疫情后健康产业创业好项目

产品名称	发展空间大耐克阿迪达斯折扣店疫情后健康产业创业好项目
公司名称	三河奥莱体育用品有限公司
价格	.00/个
规格参数	
公司地址	河北省廊坊市三河市燕郊开发区迎宾北路西侧、孤山西路北侧百世金谷燕郊产业基地内（注册地址）
联系电话	15901431311

产品详情

这次的大流行病爆发，让人们认识到了健康是多么重要。生命是如此的脆弱，必须注意自己健康问题。由于出于这样的理由，户外运动的需求将呈现几何式增长，这主要在于以前人们忙碌工作，缺少户外锻炼，现在在这种背景下刺激了这一需求的增长。因此，运动品牌鞋服的消费需求也是呈现增长态势。

事实上，运动鞋服领域这几年的销售业绩一直不错，而且在稳定向上增长。相比正装的需求人群而言，休闲和运动装的需求要大得多，可能很多人根本没有正装，他们衣橱里都是运动和休闲装，因此，就个人鞋服消费需求来看，运动类鞋服品牌是有很大的发展空间的。

说起运动品牌，可能大家先想到的就是耐克和阿迪达斯，没错，这两个品牌发展较早，而且都是国际一线品牌，无论在质量和技术上，因此，有强大的品牌认知度。即使非运动爱好者，也经常消费这两个品牌的商品。

而且折扣店在价格上处于一定的优势，这是吸引消费者较有力武器。那些不肯定放弃品牌的，而且对价格较为敏感的消费者容易对品牌折扣店产生兴趣，而且知名品牌在折扣上也有一定的利润空间，是一个完全有利可图的创业项目。

【公司宗旨】

超低拿货折扣、0加盟费、免费店面设计、经销授权、质检报告、正规授权资质让您开店无忧。

【加盟优势】

1、0加盟费、超低折扣供货：

0加盟费，鞋、服、包、配饰等货源超低折扣供货，小成本就能开耐克阿迪达斯折扣店。

2、品牌授权、保证货源：

货源保障（出货清单），开店品牌资报批以及品牌授权保证。

3、区域保护、保证商圈：

区域保护政策保证分销商拥有合理的商范围及店铺发展空间。

4、现场选货、全国物流：

可在仓库现场选货及配货下单，提供物流支持。同城24小时必达，全省48小时覆盖，全国96小时通达。

【加盟开店指导】

店铺分类：多品牌折扣店，单品牌专柜或仓储式店铺等。

店铺选址：商业街门脸，商超购物中心不限，全国各个省，市，县及地区（除港澳台）。

店铺面积：（一）标准店营业面积不小于20平方米，（二）形象店及仓储营业面积不小于80到120平方米

。

店铺装修：依据客户的事业愿景为新店铺提供专业的店面设计装修及道具衣架球托等均可统一提供。

经营指导：提供经营指导培训及开业、节假日活动、店铺活动策划。

【加盟主要流程】

1、投资咨询：向公司电话咨询加盟事项；对公司品牌进行咨询了解。2、实地参观：到公司所在地进行实地观摩，并与公司工作人员进行业务交流，了解公司和项目状态。3、提交申请：向我公司递交加盟申请表。4、资格审核：公司考察、审核加盟申请书，对投资者进行审核，确认投资者的合作资格。5、签订合同：合同签订及完款，加盟合约说明(加盟者须充分了解加盟内容事项)。6、店面装修：品牌公司会帮助加盟方进行选址，申请人提供店铺平面图等复印件,公司根据申请人提供的标准图纸设计全套装修图纸并根据 装修标准给予装修。7、开店筹备：公司相应人员接洽您店面的人员招聘以及培训工作。8、货物配送：公司运用自己强大的物流，为您输送物料。9、正式营业：这时候公司关注加盟者的经营动态。10、售后服务：开业后，公司会根据加盟店实际情况必要时派专人上门指导。

现在的服装市场行业很大，尽管有很多运动装品牌。但是阿迪达斯、耐克是被大家所熟知的，不仅产品款式多，因此消费者也可根据自己的需求自由购买，所以投资加盟是很不错的。

市场营销是零售业比较重要的组成部分之一。这些细节工作需要慢慢积累，总结经验，并持之以恒的执行下去，对店铺的业绩是有很大帮助的。由于疫情还没有完全过去，经营者必须尝试各种方式提升业绩。消费需求被病毒遏制，这是我们目前所面临的生存环境，但每个人都在这个环境当中寻找机会，没人能独善其身。因此，在当前市场环境下，传统坐等顾客上门的方式应该有所改变，必须寻求主动出击，多渠道挖掘你的客源，一旦找到一个有效的流量池，就能有效地提升销售业绩。

疫情期间，当大环境变得艰难的时候，实体经营者就更需努力，而且不能埋头苦干，必须学会思考你的商业模式当中的每一个环节，找出较弱的部分加以修复，保持整体竞争优势，才会在市场竞争当中生存下来。

三河奥莱体育耐克阿迪达斯折扣店引领者，为投资转型创业者提供专业的一站式开店服务与技术支持，
资质授权+货品+装修形象+销售模式指导

